



群立风采

QUN

LI

FENG

CAI

卓尔不群
傲然挺立

■ 主办:群立集团

■ 总第 1 期

■ 2008 年 12 月 25 日

■ 网址:<http://www.qunligroup.com>



群立未来,一起梦想

出版《群立风采》,是我们群立人多年的期望,今天,我们的这个期望终于实现了,从大家发来寄语的心声可以看出,大家是多么的期待,多么的关注,多么的寄予厚望。

群立从一个几个人的小公司,经过十几年的发展,逐步的发展壮大,发展成为一个集团化的企业,凝聚了所有群立人的心血与付出,也得益于广大的客户和伙伴的支持,更离不开各级政府领导及社会各界的关心与支持。群立经过这十多年的发展,也形成了自己独特的企业文化和发展模式,不知不觉中大家都在捍卫着这样文化和固守着这种模式,同时也在审视着这种文化和模式。群立要做大做强,要大踏步的发展的需求从各位的寄语中可以看出这种趋势,这种趋势是势在必行,我们也在为这种趋势的爆发在做着充分的准备。

从传统 IT 行业产品的区域代理,到强势产品的全国总代理,

从软件开发到最新技术的互联网业务,从珠江路的一个企业到全国性集团公司,群立在一部一步的探索,在一部一步的发展。这种发展还是一种产品线的扩大,产品领域的拓展,销售区域的延伸的局面,这种模式还是可以被复制的,不是一种飞跃和质的变化。群立集团的发展需要第二次创业,需要的是具有自主知识产权,需要的是自主创新,更需要的是自我突破。这种突破不是一朝一夕的,是需要从上到下,从每一位员工自身做起,从现在开始。同时也需要得到广大的客户和合作伙伴一如既往的支持,需要各级政府领导及社会各界更多的关心与支持。

我期望《群立风采》的出版是一个新的起点,开启群立新的航程;希望这是一个新的舞台,所有的员工去激情的表演;希望这是一个新的号角,让所有人一起去吹响;希望这是群立的未来,让我们一起去梦想!

梅立

■ 梅立 群立集团董事长兼总裁

《群立风采》创刊辞

给你十年路漫漫,兴盛无穷期

本刊编辑部

时光荏苒,一九九六年伊始,群立走进了她的第十四个年头。在这辞旧迎新之际,我们的刊物——《群立风采》也在众望所归下诞生了。她的降临倾注了群立集团几百名员工的心血与精力,同样,她的成长仍然会是我们群立集团所有员工的负担与挂牵。

《群立风采》的宗旨是:与群立发展同行并进,为企业发展扬帆添力。十多年来,公司全员牢固树立:“以人为本,服务至尊”的经营宗旨。以实际行动,任劳任怨,积极进取,不畏困难和挑战,也正是这样,锻炼出了我们群立人不怕困难,迎难而上的坚强意志。业绩不断提升,并且先后成立了江苏群立时代,江苏群立世纪、江苏群立现代、江苏群立软件、北京群立互联网、上海群立、浙江群立以及江苏群立投资公司。公司所有的业绩,都凝聚着每一位群立员工的智慧、汗水和艰辛。让我们用感恩的心,感谢我们全体群立大家庭的每一位成员,感谢我们的客户,感谢所有支持和关心群立的朋友们。

《群立风采》她承载着集团文化建设重任,旨在传播企业信息,塑造企业形象,展示企业风采,对企业文化进行彰显与研究。她是展示企业形象的窗口,是传播信息的使者,是职工说话的园地,是沟通领导与员工、公司与公司、公司与客户的桥梁和纽带。我们真诚地希望她在培植企业新的竞争优势过程中能够发挥其应有的作用与效果。

值此《群立风采》创刊之际,让我们一起回忆昨天成长的足迹和身影,铭记今天真挚的感情和发展,憧憬明天我们的辉煌和绚丽。各位群立大家庭里成员们,让我们满怀激情,群策群力,用无限的热情和勇气不断前进,用坚强的手臂共同托起我们更加美好的明天!

我们始终坚信:今天的精彩源于昨日的努力,今天的努力创造未来的辉煌!



导读

1、群立集团联欢会; (2版)

2、2009 年发展研讨会;(3版)

3、群立科技连连中标;(4版)

4、真视界 聆距离;(5版)

5、《群立风采》寄语;(6、7、8版)

欢歌笑语庆联欢 团结奋进展宏图

——2008年群立集团总结表彰联欢会在南京盛大举行

——向行色匆匆,文静、儒雅的姑娘和小伙子们在羽毛球、乒乓球和篮球场上,忘掉了烦恼,丢掉的疲倦,个个生龙活虎,全力的拼杀,精彩激烈,同时又是一派和谐相互加油鼓励的场面。在结束激烈的运动比赛以后,大家又进入了尽情展示自己歌喉,才艺表演的联欢会现场,合唱、独唱、小品、舞蹈、三句半、诗歌朗诵等节目一个接一个,现场的气氛一浪高过一浪。如此令人激动的场面是群立集团2008年总结表彰联欢会的两个现场,12月20日,群立集团一年一度的总结表彰联欢会在总部南京盛大举行,在宁的所有员工和部分员工家属都积极的参加了本次联欢会,整个联欢会呈现出“欢歌笑语庆联欢、团结奋进展宏图”的和谐的景象。(刘丽媛)



市场部也不示弱,经过十多天精心排练的《时装展示与健康操》赢得了阵阵掌声。



由胡雅升、王燕、刘丽媛、梅颂、董哲合演的小品《卖电脑》,滑稽、荒诞的表演把联欢会推向了一个高潮。



群立集团的文艺人才真是不少,现代公司的董哲不仅担当了联欢会的音乐总监,同时还即兴表演了吉他弹唱《有没有那么一首歌》等歌曲。



储运部四个人的三句半,把每个部门在2008年的功劳都表扬了一番,平时忙得饭都吃不上的储运部四个同事,用他们幽默滑稽的表演让大家见识了他们另外一面,同时也把联欢会推向了又一个高潮。



黄维、翟天虹、胡雯凤、夏德凤等客户们的同事们表演的小品《超生游击队》又把大家带到了那个超生的年代。



客户部集体的一曲《群立欢迎您》拉开了演出的序幕,表达了群立集团对所有员工、所有合作伙伴和所有朋友的欢迎。



由财务部和商务部联合献上的诗朗诵《群立颂》和《感恩的心》表达了全体群立人的心声。



“群立风采杯”羽毛球、乒乓球比赛

体育比赛现场友好激烈。



技术部的王凯和祖宏慧合唱了《一生中最爱》,唱出了对公司和事业的无限热爱。



朱园和岳进对唱的《只对你有感觉》,唱出了年轻人的激情与思想。



技术部合唱的《壮志在我胸》表达了小伙子们凌云壮志的雄心。



主持人采访表演节目的齐燕君千金。



现场采访员工家属。



梅总致辞。



梅总为体育比赛获胜者颁奖。



王总在抽奖。



公司领导与所有获奖的人员合影。



现场小朋友聚精会神看表演。



现场气氛热烈。



重点报道

抢抓金融危机的机遇,苦练企业内部的功力

——群立集团 2008 年终总结暨 2009 年规划研讨会在南京召开

本报讯 初冬的南京,看似阳光灿烂,其实寒意隆隆,那天气就像那愈演愈烈国际金融危机,看似对人们的生活没有造成多大的影响,其实对中国的经济已经有了一定的冲击。在这样的天气中,2008 年 11 月 29 日,群立集团公司高层管理人员集聚南京,在集团总部召开了高层会议,会议主要对 08 年工作的总结,同时围绕公司如何抓住这次金融危机的机会,如何调整公司的组织架构、集团公司如何管理,公司未来发展和对 09 年工作规划等展开了讨论。

窗外北风瑟瑟,集团高层会议现场气氛热烈,来自北京、上



海、杭州等地的各公司领导与南京公司和集团总部的领导们齐聚一堂。首先对整个集团及各公司在 08 年的工作进行了总结,08 年

的中国虽然经历了很多的大事情,又面临世界金融危机,但是对群立集团的各方面业务没有受到太大的影响,各个公司顺利的完

成了 08 年的各项指标任务,有些公司甚至超额完成。第二,正是在这样的情况下,大家一致认为目前的经济形势对群立集团在 09 年来讲是存在着巨大的发展机遇,一是群立在 08 年有着良好的基础,二是国家拉动内需的政策,基础建设投资加大,对信息技术的需求自然加大,三是整个国家产业升级等诸多因素都给群立集团机会。第三,怎么抓住这次巨大的商机,公司高管积极的探讨,争相的献计献策,然后形成了“理顺业务、抓住机遇、苦练内功、创新发展”的十六字发展方针。尤其是在苦练内功方面,公司决定调整公司发展战略,调整公司组织架

构,实施集团化,信息化管理模式。第四,根据制定的方针,具体对群立集团及下属所有企业在 09 年工作计划进行了充分的探讨,并形成了 09 年的工作任务。

最后集团董事长兼总裁梅立先生对大会进行了总结,要求大家一是要统一认识,认识到集团在金融危机中的巨大机遇,二是要团结一致,理顺各公司目前的业务,加强管理,苦练内功,为迎接这次机遇做好充分的准备。三是要认真落实本次会议会议精神,把 09 年的工作任务分解,落实到每一个人、每一天,确保 09 年的任务圆满完成,实现集团跨越式发展。

(刘丽媛)

珠江路出现首个中国总代理

——群立集团成功实现强势 IT 产品 POLYCOM 全国总分销

本报讯 IT 业界一直有“北有中关村,南有珠江路”的提法,但是南京的珠江路实际上只是一个覆盖苏皖地区的 IT 产品的集散地,珠江路一些大的代理商也以江苏总代理为主,也有少数苏皖总代理。珠江路的企业也一直在本地的区域发展,没有真正的走向全国市场,还没有真正的全

国性 IT 企业,直到前几年发展起来的宏图三胞,在华东和华北等地开设了上百家的连锁 IT 卖场,在 IT 零售市场成为全国老大,也成为了珠江路的骄傲。其实,珠江路是卧虎藏龙的地方,记者近日从群立集团了解到,群立集团作为珠江路土生土长的 IT 企业一直在不断的创新发展,目前已成

功的实现了世界著名视频会议产品——美国 POLYCOM 在全国的总分销。这标志着珠江路出现了首个中国总代理,而且是成功的实现了全国 30 多个省市的总分销,为珠江路争得了荣誉,也为珠江路企业的发展提供了新的发展模式。

(刘丽媛)



本报讯 近日刚刚在“海滨之都”海南博鳌隆重闭幕的 2008 IBM 大中华区系统与科技事业部蓝旋风大会上传出喜讯,珠江路本土企业——江苏群立公司凭借着自己在 2008 年 IBM 系列产品在全国各地的突出销售业绩,突破性的跻身 IBM 在大中华区 20 强合作伙伴。在此次会上,IBM 全球副总裁亲自授予了群立公司董事长梅立先生大中华区“蓝色精英奖”,这个奖每年在亚太区评选一次,按业绩情况评选最突出的 20 强。

自 1996 年成立以来,一直作为 IBM 在中国的重要战略合作伙伴,不断的创造佳绩,一年一个台阶,从珠江路,到南京市,到江苏省,到华东地区再到全国各地,群立与 IBM 一道成长。同时群立公司奉行“以人为本,服务至尊”的经营宗旨,根据不断发展变化的市场经济形势,积极拓展和延伸业务,不断提升企业的核心竞争力。经过十多年的不断发展,公司规模不断扩大,目前群立公司下辖江苏群立时代,江苏群立世纪、江苏群立现代、江苏群立软件、北京群立互联网等五家子公司,在北京、群立,上海,广州,武汉、长沙等地设有七家分公司,在华东、华南、华北、西南、西北等 5 大区 30 个省市设立了办事处,业务覆盖全国各地。

在电力行业、金融行业、教育行业、政府行业中群立的产品都具有较高的市场占有率,在这些行业中已经形成了群立独有解决方案。产品从 IBM 一个产品到全系列产品,到联想、HP 等,到国际知名视频会议品牌 POLYCOM 中国总代理等数十个国内外知名的 IT 产品的总代理,丰富了产品线,满足了客户的不同需求。目前,群立公司已经从 IT 产品代理销售,视频会议系统等产品代理销售,已经发展到了网络系统集成,软件开发,互联网技术,技术咨询和 IT 服务等领域。成为了以 IT 为核心的全国性知名高科技企业,这是从珠江路走向全国的又一家 IT 企业。

(刘丽媛)

第四届世界城市论坛南京召开 群立集团展示风采



本报讯 11 月 3 日 -6 日,举世著名的第四届世界城市论坛在南京举行隆重举行,论坛以“和谐的城镇化”为论坛主题,共吸引了 7800 人次参加,其中来自国外 3600 多人,贵宾 200 多人,中外媒体 400 多人,参会来宾创下记录。这是联合国首次在亚洲及我国举办世界城市论坛,也是南京历史上承办的规模最大、规格最高的国际会议。

举办这次全球性的盛会上,南京全市都在为此次会议精心准备。在筹备工作投标中,非常荣幸的是群立集团,击败了国内外众多知名 IT 企业,一举成为本届世界城市论坛新闻中心硬件、软件以及系统集成的总供应商和本次大会的技术支持保障单位。这也是群立集团首次参与世界性大会的筹备准备工作,集团上下高度重视,董事长兼总裁梅立先生在得知我司中标后,非常高兴,立即做出指示,要求集团的相关项目负责人要高度重视,以最大的精力投入到筹备工作中去,确保成功万无一失,确保这次盛会的圆满成功的召开,利用这次机会全面展示群立集团的风采。在得到梅总的指示后,相关的部门成立了专案小组,精心准备,在最短的时间内完成了国际新闻中心的网络集成项目,所有硬软件安装调试完毕。在会议期间,我司派出了 3 名技术骨干 24 小时值班,坚守国际新闻中心,接待了来自世界的媒体记者 400 多人。完美的服务,没有一次的故障,畅通无阻的网络运行,得到了世界各国媒体的高度赞扬,同时也得到了第四届世界城市论坛组委会的高度赞扬。本次大会的圆满成功有群立集团的功劳,体现出了群立人的风采,也展现出了群立集团在 IT 领域的技术和服务的雄厚实力。南京市有关领导在最后的总结会议上对群立此次表现给予了充分的肯定和高度赞扬,表示以后南京举办类似大型的活动,均将优先考虑与群立集团的合作。

(刘丽媛)

江苏群立挤身 IBM 大中华区 20 强

群立集团连中巨标, 个性化设计支持教育事业

本报讯 日前,从群立集团获悉,南京工程高等职业院校机房改造招标工作刚刚落下帷幕,群立集团以较大优势中标。现场专家指出,群立集团能够胜出,除了在性价比方面的突出表现,还在于群立集团依托专业的技术和完善的售后服务体系,为南京工程高等职业院校机房改造设计了个性化的解决方案,完全满足了客户的需求。据悉,此次中标南京

工程高等职业院校是群立集团近一周内连续在各项政府采购招标项目中夺得的第五个巨标。

本次群立集团首先在硬件产品的设计上就体现出个性化,与合作伙伴长城电脑公司按照技术要求,全部采用个性化配置生产的,即根据教育行业特点和该学校机房的特殊要求,提供完全吻合的技术参数的配置,同时保证性能的高效稳定与安全。其次在

软件应用和系统集成方面也是根据学校教学具体要求、学生使用的实用性和学校机房的具体结构布局等特点来设计,即节约了成本,又完全达到了使用的要求。第三,群立集团在得到这个项目信息后就成立了专项小组,从前期的调研,到设计开发,到方案制定,都做到了个性化的要求。同时,在中标后的项目实施和后期的维护,专项小组都安排得非常明确,

确保安装的安全、快捷和稳定。最重要的是后期的维护安排了专业的技术人员专门为该项目进行跟踪负责,24小时随时响应,彻底解决了客户的后顾之忧。

其实,群立集团为南京工程高等职业院校设计的个性化方案是众多群立集团实施的项目中的一个,早在5年前,群立集团根据教育行业的具体需求,在业界提出了“按单定制,支持教育”的发

展战略。几年来,群立正是依靠超前的发展理念,赢得了教育行业的市场分额,也赢得了该行业的一致好评。

令人鼓舞的是,群立集团本着“理顺业务、苦练内功、做好管理、开拓创新”的十六字方针,在这次金融危机的风暴中迎难而上,近日内连连中标,充分体现了群立集团的实力以及在逆势中求发展的准备。(刘丽媛)

群立集团勇夺淮南系统集成巨标

本报讯 近日,从安徽淮南传回消息,倍受各大IT厂商关注的淮南淮浙煤电系统集成项目公开招标终于花落群立集团,群立集团下属的群立时代科技发展有限公司凭借强大的系统集成实力,综合的解决方案实施能力勇夺该项巨大标案。

中标准南这个项目是最近群立集团夺得众多标案中的一个,今年下半年,虽然国际金融风暴影响我国,给很多的行业造成了一定的影响。但是群立集团积极的面对金融危机,加强管理,苦练

内功,抢抓金融危机带来的机遇,各项业务不但没有受到影响,反而有了很大的进步。目前国家实施拉动内需的庞大计划,又给群立的发展增添了新的机会,各地捷报频传,屡屡在各个招标项目中中标。这也体现了群立集团高瞻远瞩,坚定信心,抢抓机遇战略的正确,也为群立集团在这一轮的发展中又一次取得了先机。

群立集团是一家总部位于南京,以IT产业为主,业务范围覆盖全国各地的高科技集团,下属的群立时代公司是一家专业从事

计算机硬件产品销售、网络集成和系统维护及技术咨询服务的高新技术企业。十多年来,群立时代凭着在人才、技术开发、系统集成上的强大实力,在同行业中始终保持着领先的地位。同时,群立时代在迅速成长的过程中与众多的国际著名IT厂商建立了良好的合作关系,成为集多种技术、多种产品最具实力的分销商和解决方案供应商。客户遍布全国各地,涉及电力、金融、教育、钢铁、交通、政府机关、大型企业等多个行业。(肖尚武)

顾问式销售技巧培训



本报讯 2008年11月22日,群立时代邀请到上海扬子瑞信电子有限公司南京公司的陈明先生,为公司全体员工带来了一场精彩的讲解。本次培训的主题为“顾问式”销售技巧,主要内容包

括销售理念、换位思考以及“顾问式”销售与“传统式”销售的区别。

培训过程中,陈明首先为大家介绍了国际众多知名品牌的销售理念(如宝洁、万宝路等等),并一一予以分析。随后,又对这些销

售理念进行剖析,让大家了解到销售理念对于销售技巧的实际影响。陈明在培训中提到,销售要注重商家与顾客之间的换位思考,让商家从顾客的角度度来了解其真实需求,从而达到一个成功销售人员的终极目标。

此次培训的目的是让大家了解到顾问式销售究竟与传统式销售有哪些差别。陈明从销售的出发点、顾客信息的研究、反馈和处理等方面进行了分析,并结合实际案例,让大家从根本了解了顾问式销售。

最后,在“顾问式”销售技巧案例中,大家通过实际的参与、操作,对销售技巧的实际运用有了切身的体会。本次培训在一片热烈的讨论中结束。(陈青青)

□ 行业资讯 <<

IBM 刀片服务器助力中国石化石油勘探

(2008年10月,北京)日前,IBM(NYSE:IBM)宣布中国石油化工股份有限公司(以下简称:中国石化)江苏油田分公司物探技术研究院采用基于IBM BladeCenter 刀片

服务器的高性能计算集群用于处理石油勘探地震资料。此次搭建的高性能计算平台采用IBM BladeCenter HS21刀片服务器作为计算节点。

(陈青青)

联想荣获香港《媒介》(MEDIA)杂志“2008年度企业传播大奖”

2008年11月20日,香港—联想集团日前在香港获得国际营销领域权威刊物《媒介》(MEDIA)杂志评选出的“2008年度企业传播大奖”(Corporate Communicator of the Year)。

同时,联想所提交的三个奥运营销案例获得“艺术、娱乐及媒介运用(Arts, Entertainment & Media Campaign of the Year)”类别的年度金奖。

(陈青青)



IBM服务器X3610、X3400
为中小企业加油

X3610(794262C) ¥8888
X3400(7976111) ¥12888

IBM服务器为您加油,伴您同行。2008年12月15日至2009年1月15日期间,凡购买IBM服务器X3610(794262C)和X3400(7976111)的中小企业最终用户,在机箱上的“新年加油”贴,均可向经销商索取“新年加油卡”一张,与填写完整的机修保养卡复印件一起,于1月20日之前寄至神州数码,即可获赠价值300元的中石化加油卡一张。多买多得!赶快行动吧!

神州数码(中国)有限公司 授权经销商 江苏群立 025-84661652

促销活动

飞来横福! PC能换服务器!

轻松换购四部曲

- 本公司为苏皖地区的唯一指定换购地点
- 1台PC机可换购1台两款服务器当中的一款,PC机可充抵400元人民币用以购置指定型号服务器,其余型号不参与此活动。
- 参与换购的PC机需为5年内出厂的产品,超出5年的机型不予置换,且能够正常开机使用,须配有完好的鼠标及键盘,参与换购的PC机不限品牌,任何品牌均可参与。
- 经销商负责将服务器运送至用户指定地点,并负责回收用户的PC。

哪款服务器可供换购

参与活动的服务器机型售价:
IBM System x3100 4348-22C:
RMB5,000

IBM System x3100 4348-42C:
RMB6,000



真视界 聆距离

——宝利通极致高清产品助力湖南电子政务信息建设



本报讯 2008年11月19日,群立现代携手宝利通为湖南政府各部门信息中心负责人呈现了一场视听觉饕宴。本次会议邀请到了湖南省政府经济研究信息中心电子规划处处长李建国先生,宝利通中国区总经理李刚先生等

信息化建设领域方面的领导、专家,大家就电子政务通讯领域发展趋势、最新技术进行了研讨。

会上,李处长就目前湖南电子政务的情况做了详细介绍。视频通讯对湖南政府的信息化建设具有特殊而重要的意义。建设视频会议系统,不仅可以进行即时的交互式

行政会议和面对面的视频交流,及时向基层部署上级的方针政策和重要工作,提高行政效率,而且大大节约基层工作人员来开会的经费,降低行政运营成本。同时可以提高整个系统的信息化程度,以视频信息化带动其他业务

系统信息化发展水平。

作为视频会议行业的知名品牌,宝利通也带来了最新极致高清的视讯产品,当场为大家演示了视频通讯产品在电子政务中的应用。清晰真实的画面,零距离的听觉感受,宝利通提供的远程呈现、语音视频会议解决方案引起了与会者极大的兴趣。

同时会议还邀请到了宝利通湖南的用户——湖南公安厅的相关领导,通过用户的现身说法,与参会者分享了使用宝利通产品的心得。

在随后宝利通工程师的产品讲演中,大家通过实际的参与、操作,对语音视频会议有了切身的体会。会议在一片热烈的讨论中结束。

(张静)

宝利通 (Polycom, Inc.)

公司成立于1990年,是全球一体化协作通讯的领导者。是专业开发、制造和销售高质量音视频会议系统及解决方案的领先提供商。通过最广泛地整合视频、语音、数据和网络解决方案提供最佳通讯体验。帮助人们及企业机构全面提高生产效率。宝利通高质量的、标准化的会议与协作方案便于部署和管理,使用简便直观。由于采用开放式架构,因而将先进的电话技术与基于状态的网络实现了完美结合。结合其市场为导向的技术、最优的产品、强大的合作伙伴联盟以及世界级的服务品质,宝利通是寻求成熟解决方案和在实时通讯与协作领域占据领先优势的企业的理想选择。

《财富》杂志500强公司广泛使用宝利通的产品。市场占有率多年来持续保持全球第一。自1999年进入中国以来,宝利通在国内的视频会议设备市场上取得骄人业绩。连续几年业务的年平均增长率保持在100%以上。协助政府、金融、保险、能源、教育等行业,加快了远程视频通信的建设。目前在国内80%以上的国家级视频骨干网项目都是采用宝利通的产品建构,已拥有了信息产业部、民政部、中国工商银行、中国人民保险公司、中国联通、中国电信、中国网通、中国石油天然气集团、中国建设银行、平安保险公司等国内重量级用户。而微软、P&G、波音、西门子等国际著名大公司也是其长期用户。二级网络和三级网络的建设也在大量采用宝利通的产品,小型用户更是将宝利通的产品定位首选。

宝利通是NASDAQ上市公司,总部位于美国加利福尼亚Pleasanton。宝利通在全球设有分支机构,亚太区总部设在香港,北京、上海和广州设有常驻办事机构。

作为一体化协作通讯方案的倡导者,宝利通一如既往地秉承“协为道,融为本、创为新”的经营理念,与国内外的合作伙伴共同协作,为客户带来卓有成效的满意服务——协为道,宝利通。(宝利通)

宝利通公司简介

新品推荐



近期,POLYCOM 旗下的鼎视通公司,推出融合了多项高清技术的全新视频会议终端K80。K80是标清产品线中的巅峰之作,更是高清视频应用的灵活之选。K80承袭了宝利通产品线优秀的兼容性和易用性,同时融合宝利通先进的音视频处理技术,为计划构建视频会议的用户提供了一种全新的选择。

为了使不具备高清设备环境的用户同样感受高清效果,K80支持16:9显示模式,轻松实现与宝利通HDX系列极致高清视频会议方案的结合使用。众所周知,高清视频会议中通常采用16:9显示模式,以获得更加丰富的图像内容,而标清产品则普遍采用4:3模式。如何解决高清与标清系统之间通信存在的画面损失问题,K80给出了理想的解决方案,即在接收远端传来的视频图像时以16:9方式呈现画面。这样就解决了标清4:3在接收高清16:9时必须裁剪画面或增加黑边的问题,有效维持了16:9画面中的大量信息,为用户提供了一种全新的选择!

K80的问世,是中外多项技术的结合,首次在标清视频会议中采用高清音频处理技术Siren14、丢包恢复技术LPR和分量接口等,同时,宝利通中国技术中心根据中国用户的会议模式和会议需求,为K80定制了许多本地化的功能,如用于标识各个会议参与方的名称或职能特征信息的叠加字幕功能,以及可用于会议过程中重要会议信息发布,或相关内容提示的实时滚动字幕功能等。在技术先进性和功能实用性方面实现了理想的结合。所以K80无论是从外观还是功能同其他品牌相比都具有很大的优势,同时,K80也是Polycom收购鼎视通公司后所问世的第一件视频会议产品,相信K80又将在视频会议行业掀起一阵抢购热潮,再次证明鼎视通同样能跻身国际品牌行列。

(宝利通)

群立现代近期部分中标信息

- 1、2008年10月 - 群立现代获得碧桂园视频会议项目
- 2、2008年10月 - 群立现代获得大连西岗教育局扩容视频会议项目
- 3、2008年10月 - 群立现代获得大庆市政府视频会议项目
- 4、2008年10月 - 群立现代获得宁夏宁煤集团视频会议项目
- 5、2008年10月 - 群立现代获得海南出入境检验检疫视频会议项目
- 6、2008年10月 - 群立现代获得广州国土视频会议项目
- 7、2008年10月 - 群立现代获得临沂公安视频会议项目
- 8、2008年10月 - 群立现代获得古交公安视频会议项目
- 9、2008年11月 - 群立现代获得中铝国际视频会议项目
- 10、2008年11月 - 群立现代获得莱芜煤炭视频会议项目
- 11、2008年11月 - 群立现代获得爱慕集团视频会议项目
- 12、2008年11月 - 群立现代获得齐鲁证券视频会议扩容项目
- 13、2008年11月 - 群立现代获得新郑管理处调度指挥中心新建工程视频会议项目
- 14、2008年11月 - 群立现代获得上海上房置换有限公司视频会议项目
- 15、2008年11月 - 群立现代获得福州市气象视频会议项目
- 16、2008年11月 - 群立现代获得浙江边防视频会议项目
- 17、2008年11月 - 群立现代获得湖南中建五局视频会议项目
- 18、2008年11月 - 群立现代获得美达房产视频会议项目
- 19、2008年11月 - 群立现代获得光大银行江苏分行视频会议项目

(张静)

行业资讯 <<

宝利通荣获 CIPCA 2008 中国 IP 通信大奖

——最佳视频会议方案提供商(国际)、最佳 MCU 提供商(国内)(Polycom DST)大奖

9月19日,在上海盛大举行的 CIPCC 中国 IP 通信大会上,宝利通摘取了 CIPCA

2008年大奖,体现了宝利通在视频会议方案方面的绝对领导地位/优势地位。(张静)

宝利通荣获 CIO 100 AWARD 大奖

全球领先的统一协作通信方案提供商宝利通公司日前宣布,荣获 IDG 旗下的 CIO 杂志评选出的 2008 年度 CIO 100 大奖。第

21 届年度奖励计划旨在表彰世界各地在 IT 领域体现最高运营水平和卓越战略的企业。(张静)

国内视频会议系统市场增长率将涨 20%

曾经阳春白雪的产品概念,正在越来越多的政府机构、企业中获得应用,也将颠覆传统的视讯应用模式。中国的视频会议系统市场正在经历一场难得的春天。29.82 亿人民币的市场规模,让 2007 年的中国视频会议设备市场引人注目。而权威调查机构发布的数

据显示,从 2008 年到 2010 年,这一市场还将保持 20% 以上的增长率。高清、统一通信……这些曾经阳春白雪的产品概念,正在越来越多的政府机构、企业中获得应用,也将颠覆传统的视讯应用模式。

(张静)

7 2008年12月25日 星期四 E-mail:liuliyuan@qunlitymes.com			创刊寄语			群立集团 集团刊		
■ 李杰 南区技术总监 走精英道路,创群立品牌!			■ 冯兵 华南销售大区 经理 千秋业,金陵创,百势具臻; 天下仁,群立聚,正德厚生。 ——祝《群立风采》越办越好			■ 孙旭立 华南销售大区 经理 她是一座灯塔, 指引着我们前进的道路; 她是一艘军舰, 带着我们在浩瀚的大海中乘风破浪; 她是一位慈母, 带给每个群立人以关怀; 她是一位严师, 对每个群立人严要求,促进步, 在蹒跚学步的,请走好; 在走着的,请跑起来; 在跑着的,请加速; 在群立这个大家庭中, 每一个成员都会跟着这艘大船同呼吸,共命运; 希望就在前方, 前进,前进,再前进!		
■ 刘 艳 南京 财务出纳 通过这次可以更好的了解大家的动向,公司的经营以及公司的喜讯。这样大家可以一起为公司高兴! 也可以激励大家更好的为公司服务!争取更多的销售! 后面我会积极的了解部门的动向,争取第一内部消息!			■ 张海明 北区技术 总监 一路泥泞,一路辛劳,一路风景!《群立风采》将作为历史的见证!!			■ 赵志强 华东销售大区 经理 雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。既已有了良好的开端,成果满园的日子便也不再遥远。让我们携起手来,共创群立的美好未来。 ——贺《群立风采》创刊!		
■ 刘 泉 南京 财务经理 群立风采—— 一艘刚刚起航的航船,让我们和你一起同行,创造美好的明天!祝群立风采越办越好!			■ 陈硕 华东销售大区 经理 激情的团队,奋发的群体,我为我是群立人感到骄傲和自豪,愿我们的风采飘扬!			■ 李来申 上海群立 技术部经理 祝: 群立人戮力同心 群立事蒸蒸日上 群立刊红红火火		
■ 王 鸥 南京 技术总监 “有思考才有生命,有生命才能发展。愿《群立风采》在不断的思考和发展中,伴随每个群立人共同成长,成为群立企业前进的号角!”			■ 毛祥峻 西区售前工程师 轻轻地,你来了; 如春风、如夏阳、如秋雨、如冬雪; 我们; 一起走过; 岁岁年年。			■ 杨园 浙江群立 财务部出纳 能够被派选为《群立风采》的通讯员我感到很荣幸,也能为群立尽一点绵薄之力感到高兴。所以在以后的日子里,我会协助各位领导,提供有价值的信息,将群立最好的一面展现在〈〈群立风采〉〉里,展现在同行的面前。		
■ 周培楠 西南售前工程师 你的诞生将消融城市的距离, 遍布全国的群立人将因你而更加团结,为了共同的夙愿并肩战斗! 祝愿《群立风采》越办越好! 也祝愿群立科技越来越强!			■ 王琦 西南销售大区 经理 伴随着冬日里温暖阳光的脚步,群立风采携手七彩的生活向我们走来。就让思维在悠然的文字和图片中穿行,共同采集那里的一缕阳光、享受那里的一分宁静…… 一览天下战场豪情,营造和谐群立家园。热烈祝贺群立风采创刊成功。			■ 王冠男 群立现代 财务部会计 未来之路任重道远,愿《群立风采》像一盏启明灯,引领我们拓步向前,走向辉煌。		
■ 刘燕辉 华南销售大区 总监 风雨同舟,共同进步!			■ 卢军 华南销售大区 经理 我们从年轻走来,并走向成熟。磕磕碰碰中,我们变得坚强。没有什么力量能够让我们退缩,没有什么困难让我们沮丧。 祝愿《群立风采》越办越好!			■ 谢志全 南区售前工程师 《群立》是春光能致远,承载大有为。朋友们,相伴着春风的节拍,应和着前进的步点,《群立风采》应运而生了!		
■ 潘勇 西南销售大区 总监 2008年,每一个打着“群立”烙印的地方都在上演一段成长与发展的故事,当我们把一个个“群立”的名字在有她的城市缔造成一颗根深叶茂的参天大树时, 我们期望用文字来记录它每一串成长脚步。 一滴水,要融入大海,才有惊涛拍岸的雄伟气势;一粒麦,要经过泥土的孕育,才能萌生一亩金黄;群立风采,要有大家的爱心呵护,才能根深叶茂,茁壮成长。预祝群立风采创刊成功。			■ 舒何渊 华东大区高级销售经理 群山环绕中 立志我为峰 风雪又一年 采得硕果丰 ——贺群立风采创刊 祝:《群立风采》在企业内部刊物中独树一帜、卓尔不群! 群立人同呼吸、共命运,在同一片蓝天下写下新的辉煌篇章!			■ 姚红星 西北大区销售 经理 有爱才有奉献,有理想才有进步。有勤奋才有果实,有团结才有融合。愿我——和每个群立人,共起成长、共同学习、共同发展、共同分享。优秀的群立打造优秀的群立人,为每位群立人骄傲,为每位群立人,能创造美好的未来喝彩。 祝愿:《群立风采》,越办越好!		
■ 丁明勇 南京 市场部销售 只要一息尚存,就不会停止追求;只要心在跳动,就不会放弃理想! 愿与群立一起腾飞!			■ 唐飞 售后经理 《群立风采》创刊寄语: 或许没有太多的华丽词藻,但这里必将记录每个群立人真挚的情感; 带着每个群立人的期许与希望,《群立风采》也一定会成为大家的“心灵港湾”!			■ 骆分宁 西北销售大区经理 要生存,先把泪擦干,走过去,前面是个天,祝福群立拥有一个更美好的未来!!!		
■ 张静 群立现代市场宣传 认真,坚持写出好的稿件。让我们的客户,合作伙伴以及我们的同事领略群立的风采。			■ 云峰 华北销售大区经理 《群立风采》创刊寄语: 扬起帆帆,希望就在前方!!!			■ 王苏 西南销售大区经理 企业文化是一个企业的灵魂,《群立风采》的创刊犹如给我们注入了一剂清新的活力,如纪总所说,他能点燃我们的激情,在今后的工作中创造辉煌。		
■ 王明伟 东北销售大区 总监 卓而不群 傲然挺立 四海承风 无限精采 祝愿《群立风采》越办越好!			■ 郭璇 人力资源部 行政助理 《群立》像一棵幼苗,需要大家的辛勤浇灌和绝对关注。 《群立》成为与大家共同交流、共同成长的日记,记载群立的点点滴滴。			■ 侯丹妮 人力资源部 行政助理 彩虹的飞扬,那是群立的光彩; 坦途的大路,那是群立的方向; 总在时光里,展示群立的宽广; 群立是我展示人生价值的舞台; 愿群立的彩虹飞扬; 愿群立的人情绪激昂; 团结奋进、走向辉煌!		
■ 李威俊 西北销售大区 总监 奋斗改变命运,梦想让我们与众不同。在群立风采创刊的佳期。做为群立人已经感到了我们逐渐强大,让我深深为之感到骄傲和自豪。群立风采会记录我们成长的点点滴滴,我们的每一次欢笑。我们的每一次欢呼。会把我们群立的大家庭更紧密的联系在一起。我们要用加倍的努力和汗水去继续浇灌“群立”这棵大树。在群立的蓝天里让我们飞的更高! 群立加油!			■ 缪晓伟 华北大区销售经理 《群立风采》创刊寄语: 我们将和《群立风采》一同感悟沿途的风景与路上的经历,一同向更新、更高的目标发展。			■ 陈晶 人力资源部 行政助理 《群立》让我寻觅的双足不再疲倦,漂泊的心有了避雨的屋檐。她博大的屋檐,会包容我人生的喜怒哀乐,在她博大的屋檐下,我品味着生活的苦辣酸甜。我会用青春的激情和成熟的热情与她拥抱,用我百倍的努力与大家一起让她更辉煌,更绚烂……		
■ 李品娜 群立现代销售助理 她是群立人集体智慧的结晶,她是群立集团的文化窗口。她,承载着群立人的希望与寄托,散发着时代的气息,充满着青春的活力,澎湃着燃烧的激情,憧憬着宏伟的愿景,努力践行群立人的理想。			■ 戴振钢 浙江群立 闯同片蓝天 创群立风采!					
■ 卢明华 华北销售大区 经理 寻找应该寻找的,追求应该追求的,我们可能不是最优秀的,但一定是最精彩的!!								
■ 赵天刚 华北销售大区总监 群立是座“桥梁”因你而相聚; 群立是条“大路”因你而发展; 群立是顶“皇冠”因你而辉煌; 群立是块“玉玺”因你而垂青;								



创刊寄语

2008 年 12 月 25 日 星期四
E-mail:liuliyuan@qunliti.com

8

■ 崔蕊 人力资源部 经理

《群立风采》在众望中诞生,在关怀中成长,今天的自信 + 热情 + 专业的知识 + 能力 + 不断的努力 + 精诚团结,将成就“群立”明天的灿烂与辉煌!

■ 陈川江 人力资源部 行政助理

发展涛声催心急,群立正是腾飞时。
祝愿群立在中国的 IT 行业迅速发展, 竞争日趋激烈的形势下,再创伟业! 再铸辉煌!

■ 朱园 群立现代商务助理

《群立风采》是一条漫长的 DC,它将录下进取者激昂昂扬的高歌,悲壮者惊天动地的绝唱,开拓者震颤世界的呼啸!

■ 王艳 南京 行政部

《群立风采》的问世,宣告一群栋梁之才的横空出世,也伴随着群立人卓尔不群、傲然挺立的精神传承。

■ 李海霞 南京 商务部

《群立风采》,这艘刚刚起航的航船,希望能以先进的思想,敏锐的洞察力倡导群立优秀的企业文化,展现群立人的精神面貌。
希望《群立风采》发挥导向、宣传、交流、沟通的作用,给企业员工提供一个交流、学习、沟通的平台,全面、快捷地展现公司崭新面貌及发展前景,展示我们群立人的风采,成为联系与沟通的桥梁和纽带。
让我们齐心协力,从小事做起,为了群立更辉煌灿烂的明天而奋斗!
祝《群立风采》越办越好!

■ 王雅超 北京群立 设计师

《群立风采》全面、快捷地展现公司崭新面貌及发展前景;展示我们群立人的风采,成为联系与沟通的桥梁和纽带。

■ 王亮亮 北京群立 UI 工程师

《群立风采》是我们宣传、交流的窗口,发挥导向、宣传、交流、沟通的作用,给企业员工提供一个交流、学习、沟通的平台!

■ 罗小琦 华南销售大区 经理

机遇蕴含精彩,创新成就伟业,新的一年开启新的希望,新的历程承载新的梦想。2009 年,正是我们扬帆远航、谱写华章的关键一年! 我们将满怀信心,朝着更高的目标迈进!
因为有梦想,我们披星戴月,只争朝夕;因为有承诺,我们义无反顾,勇往直前!
2009 年是商机无限的一年,
让我们携手并肩,向着更加高远的目标,去续写行业的旖旎新篇!

■ 马震宇 浙江群立

群立风采、实为期盼、求存之重、各须奉献!

■ 华怡琪 上海群立 商务部

零时的钟声即将响彻天涯,新年的列车即将准时出发。它驮去一年难忘的岁月,迎来了又一度火红的年华。祝群立集团在新的一年里能律回春晖渐,万象始更新,业绩蒸蒸日上,鸿图大展! 同时也祝群立集团所有同盟们身体健康,家庭康泰,万事如意!

■ 潘宇杰 上海群立 销售部

随着新年的到来,预祝群立公司规模扩大,业务发展,生意兴隆,财源广进!

■ 王祥亮 上海群立 渠道

风雨八载引领时尚,辉煌业绩微笑至上!
没有失败就没有成功
让我们大家一起为公司一起奋斗吧,
祝公司不断完善,没有最好,只有更好!

■ 王雅莲 上海群立 商务部经理

创刊理念:记录,沟通,传播,发展
创刊史命:记录群立现在,未来…….
它像一盏明灯,为企业发展照亮前路;它更是一座桥梁,成为领导与员工、公司与公司、公司与客户的沟通纽带; 它以一种文化的张力来渗透和聚集人心。当你的目光停留在这里,才是它最精彩的时刻,让我们所有人共创,共赢,美好未来。
祝愿群立内刊越办越好!

■ 曹文珍 上海群立 商务

很荣幸能在群立工作和学习,祝群立在新的一年里生意兴隆通四海,财源茂盛达三江。
又是一个美好的开始——新年岁首,祝成功和快乐永远伴随着您。

■ 胡雯凤 客户部 商务

《群立风采》是一棵刚刚破土而出的幼苗,但她是企业文化的精华和结晶。我们共同祝愿她茁壮成长成为参天大树, 撑出一片绿荫, 掬出一捧甘甜, 祝《群立风采》越办越好。

■ 宋晓阳 东北销售大区 经理

云层中——拥有一个向往自由、憧憬自由,且会不计较一切而争取自由的灵魂。无论是做什么事情,他都可以按着自己的意愿来进行,如果无法办到,也不肯委曲求全。很多时候他都认为自己是一个被其他人和自己生存的环境所操纵的人,没有办法完成自己想完成的事情。可实际上他要比他身边的人都自由的多,所以他的灵魂在无边无际的云层中——飞翔!
祝愿群立这个充满鲜活生命的群体在 2009 年共创辉煌。

■ 解明梅 上海群立 商务

来到群立一年多的时间,如果没有同事们的关心和照顾,我能够安心地工作和生活在上海吗? 不能,所以我需要你!
即使金融危机从天而降,但只要有我们齐心协力,还会畏惧吗? 不会,所以我们要团结在一起!
再大的风雨再大的荣誉都注定只能成为历史,所以明天的我们仍需倍加努力!
更大的发展永远只属于明天,所以,我一定要祝福你——明天会更好!
加油! 群立!
群立 - No.1

■ 张黎敏 上海群立 客户部

很荣幸在过去的 2 年里能在公司各位领导下工作和学习,祝公司事业蒸蒸日上,更上一层楼!

■ 曾锋 上海群立 客户部

工作是我们生活组成部分,每天说得最多的是群立。最好的你,也能代表好的公司表现,所以,做最好的你就是对群立最好的祝福!

■ 陈杰 上海群立 分销部

停止空谈,开始行动,赞美之词藏心底,事业之能造新高! 群立, IBM,加油!!!

■ 陈琦 上海分公司 渠道部

告别旧年,走向新岁,群立公司又要腾飞发展
祝公司全体员工新年行大运,财运、事业运……
祝公司全体员工笑容常在笑口常开,身体健康万事如意!
恭祝公司事业蒸蒸日上,更上一层楼!

■ 吴畅 上海群立 渠道部助理

很荣幸有机会为《群立风采》创刊送祝福,希望我们的《群立风采》创刊圆满成功! 祝群立发展顺畅,祝各位领导和同事心想事成,万事如意!
希望我们大家同心协力,让群立再创辉煌!

■ 梅欢 杭州群立 笔记本产品经理

祝《群立风采》创刊成功,愿《群立风采》成为全公司和我个人相互学习与借鉴的重要窗口!
愿《群立》报能以奇僻之思想,敏锐之直觉倡导一种优秀的企业文化。祝《群立风采》越办越好! 希望今后与《群立风采》进一步加强交流,携手共进,共同创造美好未来。希望《群立风采》能更加贴切地反映每位一树员工在生活和工作中的点点滴滴,最后衷心祝愿《群立风采》报越办越好,在以后的日子里取得更好的成绩!

■ 梅丽 浙江财务部 主管

令人期待的《群立风采》在一段时间的筹备下终于到来了,她是我们丰富生活,提高自己的一个媒介,我想通过这个可以更好地将我们和总部凝聚在一起,从而创造最大的价值。

■ 庆婷 上海公司 财务部

希望我们群立这个大家庭团结一致,发展越来越好,在群立这个大家庭我们要不断的成长。送给所有群立成员一句话,要相信“只有比别人更早,更勤奋的努力,才能尝到成功的滋味。”在此祝愿我们的刊物越办越好。

■ 王楠 北京群立

《群立风采》值此创刊,意义深远。她将见证和记载群立公司的发展史,展现公司新形象、新动态、新思路,促进内外交流、改进和提高员工素质,引领企业文化。
北京群立公司衷心祝愿《群立风采》在思考中品位生活,在奋斗中砥砺意志,在沟通中留下真诚,在交流中启迪智慧!
祝愿《群立风采》越办越好!

■ 苏士广 西北销售大区 经理

没有完美的个人,只有完美的团队。
相信在群立这个大家庭中,我们大家携手并进,我们会拥有一片属于自己的天空。

■ 王佩 北京群立 财务分析员

《群立风采》将成为展示、培养、打造企业文化的一个平台,记录辉煌过去、见证蓬勃现在、开创美好未来,将伴随群立人共同成长。

■ 富筱烈 浙江渠道部 经理

我们有自身不懈的努力,我们就会勇往直前! 愿我们能一直下去!

■ 孙旭立 华南销售大区经理

《群立风采》创刊寄语
她是一座灯塔,
指引着我们前进的道路;
她是一艘军舰,
带着我们在浩瀚的大海中乘风破浪;
她是一位慈母,
带给每个群立人以关怀;
她是一位严师,
对每个群立人严要求,促进步,
在蹒跚学步的,,请走好;
在走着的,请跑起来;
在跑着的,请加速;
在群立这个大家庭中,
每一个成员都会跟着这艘大船同呼吸,共命运;
希望就在前方,
前进,前进,再前进!

■ 沈文艳 上海公司渠道部 服务器产品经理

在“群立花园”中,我只是一株幼苗,希望有一天可以繁花满树、硕果累累,我也坚信抚我们成长的花园将会百花斗妍…… 祝贺《群立风采》创刊。

■ 彭春 华北销售大区 经理

一滴水,要融入大海,才有惊涛拍岸的气势。
一粒麦,要经过泥土的孕育,才能萌生一亩金麦。
《群立风采》,要有群立人的爱心呵护,才能根深叶茂,茁壮成长。

您的目光停留在这里,才是它最精彩的时刻,让我们所有群立人共创,共赢美好未来。

■ 杨成 浙江群立渠道部 选件产品经理

在《群立风采》里面我们希望可以分享集团同事工作和生活的酸甜苦辣,能够了解行业的最新、最前沿的新闻以及动态。我更希望这是一个很好的沟通平台,大家在各个区域有什么经验能够及时的分享,提高自己的能力;使对公司的深切感情得到升华。

■ 徐金明 南京 储运部

祝《群立风采》创刊成功,愿《群立风采》繁花满树、硕果累累!

■ 成永亮 南京 储运部

祝贺群立风采创刊成功,祝愿群立风采越办越好!

■ 朱红俊 南京 商务部

热烈祝贺《群立风采》的成立! 祝越办越好,我们一起努力创造群立的美好明天!



(排序不分先后)