



月刊(内部刊物 免费交流)

群立风采

QUN

LI

FENG

CAI

卓尔不群
傲然挺立

■ 主办:群立集团

■ 总第 12 期

■ 2009 年 12 月 31 日

■ 网址: <http://www.qunligroup.com>

重点报道

群立提出 IT 服务新概念——IT 资源整合

本报讯 如果你认为 IT 服务还是计算机售后维修,还是简单的网上远程诊断和维护,那你一定是“OUT”拉;如果你认为 IT 服务是售后的整体解决方案,那你仍然是“OUT”拉! IT 行业的特点就是快,IT 服务自然也在飞速的变化和发展,其内容在不断的增加和更新,其手段在不断的先进,其范围在不断的扩大,其参与其中不同行业的服务商在不断的增加,其理念也在不断的提升与变化。群立集团凭借专注于 IT 行业十多年的摸爬滚打,与国际 IT 巨头的紧密合作,一直不断的为客户提供最先进的服务理念和优质的服务内容,满足广大用户不

同的需求。在原有“服务至尊”的理念的基础上,创造性的在 IT 服务行业提出了“IT 资源整合”的 IT 服务新概念,为广大的客户提供更加优质、更加完善、更加需要、更加环保、更加节约等服务。

新成立的中小企业,正处在成长期,IT 设备采购资金有限,没有强大的 IT 支持,影响公司业务正常开展,还会让大量 80/90 后员工抱怨公司环境差。怎么做到花少量的钱,解决大量 IT 设备配置和相应的服务问题呢?群立的“IT 资源整合”服务将帮助中小企业解决这个问题。

如果你是一家拥有丰富的 IT 设备和资源大型企事业单位,又

或者是依仗大量 IT 设备盈利的运营商,如网吧等,是否想过让您的设备为您创造更大的经济效益?合理的配置您的 IT 资源,不仅可以避免淡季的设备闲置,又可以应付突发的使用高峰,怎样才能使你的 IT 资源合理购置,有效利用呢?群立“IT 资源整合”的服务包含这些内容。众多的企业、学校、网吧和政府单位 IT 设备的更新步伐在不断的加快,3 年、2 年,甚至有些单位 1 年就要更换,那换下来的设备怎么处理?1-2 年淘汰的当二手电脑贱卖,3 年和 3 年以上的呢?报废!报废环保问题怎么解决?群立“IT 资源整合”服务都为你考虑到了。还有很多你能

想到的,还有你想象不到的,都可以通过群立“IT 资源整合”的服务来为客户解决。

群立集团的“IT 资源整合服务”是在群立时代、群立世纪、群立世纪系统集成、群立现代、群立软件等 IT 企业发展的基础上,依托 IBM、联想、HP、SUN、H3C、POLYCOM 等国际知名 IT 企业的产品与服务,为广大的客户提供标准维保,定制服务,资产管理,设备租赁、报废处理、资源交换等 IT 资源整合的解决方案,对其 IT 相关资产和资源进行整合服务。

群立“IT 资源整合”服务将借助信息化的服务平台,建立客户

管理数据库,使用服务 workflow 管理,将客户,商机,产品,项目,日程等内容整合成数据库,从而实现标准化的内部管理手段,同时将所有客户的信息整合为公司独有,可提供分析方法,为企业管理提供数据支持,同时将所有服务问题整合为企业内部管理的知识分享平台。

群立“IT 资源整合”服务的发展模式将会引领服务未来 IT 综合资源整合的趋势,构筑群立未来发展的基础。敬请关注群立集团有关的服务项目的最新动态。

(李剑)

而今从头越,携手谱新篇

——写在《群立风采》创刊一周年之际

本刊编辑部

刚刚走过不平凡的 2009 年,《群立风采》也迎来了她一周岁的生日。一年来,她记载着群立集团的发展轨迹,她承载着群立人的欢歌笑语,她肩负着广大读者的期望。

翻开第一期的《群立风采》,更多是群立人对《群立风采》的祝福和期望,有人期望她是一个花园,一座港湾。的确,这个花园与港湾得到了大家精心的浇灌和努力的建造,才有《群立风采》的今天。集团领导高度重视,从人员支持、工作动员、经费开支等工作都给予了大力支持,很多的领导在百忙之中都抽时间亲自撰写稿件,亲自审稿,修改。同样我们的员工寄予了希望,也给予了《群立风采》最大的支持,每期的稿件 99% 都是我们的员工投稿,把工作上的事情,生活上心情都拿来与我们一道分享。我们编辑部同事和各公司的通讯员都是兼职为《群立风采》服务,顶着工作上的压力力争把每一期的报纸按时的送到大家的手中。正是有了大家的精心呵护,这个花园鲜花盛开,这个港湾轮渡停靠。

有人期望她是一扇窗户,一座桥梁。的确,我们群立人打开了自己的窗户,向我们的客户、合作伙伴以及关心群立发展的朋友们架起了这座

桥梁。这扇窗打开了,让读者了解了群立不再一个只做 IBM 分销的企业,已经是一个包括 IT 硬件及软件产品销售、系统集成、视频会议、IT 硬件基础设施服务、软件开发与维护、互联网等六类业务的集团化企业。也了解,400 多名各类专业人才如何奋斗在全国各地,跑销售,做服务,学习培训的情况。这座桥建起来了,第一期报纸一送到读者手中,很多关心群立发展的客户、合作伙伴和朋友都纷纷发来信息,表达了他们的祝福。很多的朋友通过这座桥梁,更加深入的了解了群立,更加坚信与群立的合作。

有人期望她是一个舞台,一片蓝天。的确,我们群立人尽情在这个舞台上表演,自由的在这片蓝天上翱翔。所有的业绩都是我们的员工,我们这一帮群立人奋斗的结果,这个舞台展示了他们的风采。《群立人》栏目从第二期开始,通过这些群立人的成长经历,让我们了解了怎么从一个刚毕业的大学生成为公司的脊梁,让我们了解到了群立集团是怎样从一个小公司发展到今天。这一片蓝天是尊重,自由,任何员工都可以把自己的成绩与喜悦来分享,把困难与不快来吐露,这正是反映出整个集团的尊重

与自由的氛围,才使得大家在这个舞台上尽情的表演,在这片蓝天的自由的翱翔。

有人希望她是明灯,她是号角。的确,她带领我们一起去点亮明灯,一起去吹响号角。在梅总的“创刊寄语”中,就要求大家一起努力,一起去梦想群立美好的未来。第一期的“集团 2008 年总结暨 2009 年发展规划研讨会”的消息发布,让我们每一个员工明确的方向,增强信心。在 09 年,全体群立人按着这个方向前进,抓紧金融危机的机遇,苦练内部的功力,为 09 年取得了骄人业绩起到了重要的推动作用。2009 年的总结大会更加重要,会议明确了群立未来 3-5 年的发展方向,这无意是给我们指明了前进的道路。

当然,刚满一周岁的《群立风采》与大家的期望还有一定的距离,还有很多的不足。2010 年,《群立风采》将本着“精益求精,服务读者”的原则,针对过去的不足和集团新的发展要求,进行一些大的调整,力争达到大家的期望。

希望所有的群立人和所有的关心群立的朋友们继续支持《群立风采》,多提意见,使我们的报纸办得更好!

导 读

1、集团高层领导会议在南京

召开; (2 版)

2、新年感言;

(3 版)

3、青海高原上的群立先锋;

(4 版)

4、群立现代年度总结;

(5 版)

5、群立人;

(6 版)

6、《群立风采》周年感言;

(7 版)

7、过年。

(8 版)





完成新的集团架构 服务统领发展方向

——群立集团高层领导会议在南京召开

本报讯 2009年12月30日,集团高层领导聚集南京集团总部,召开了群立集团高层领导会议,会上对09年工作进行了总结,在完成集团新的组织架构后未来的业务发展及3.5年发展方向和一些重大事项进行了广泛的研究,最终形成共识。会议明确了集团新的组织架构,明确了群立集团未来以“服务”为目的的发展方向,本次会议对群立集团的发展起到了重要的作用,具有重大意义。会议由集团董事长兼总裁梅立主持,副总裁梅林、副总裁陈度、副总裁王媛、副总裁戎霄、副总裁兼现代公司总经理纪永锋、上海公司总经理倪文明、浙江公司总经理叶晓春、系统集成公司总经理王坤、优势服务公司总经理李剑和总裁助理程华军等参加会议,集团财务总监与现代公司副总经理周朝龙由于出差缺席本次会议。

首先,梅立董事长代表集团

对09年的工作进行了总结,对每个公司和部门的工作进行了分析和评价。整个集团在09年都取得了巨大的进步,主要体现在两个方面,一是所有公司在大环境不好的情况下,业绩稳步增长,尤其是现代公司和杭州公司成绩喜人,呈现出成倍增长的情况;二是完成了新的集团架构,实现了以群立公司为投资母体对所有子分公司控股的改制,随着在11月份系统集成公司和投资公司的成立,集团完成了以群立时代、群立世纪、群立现代、群立系统集成、群立软件、群立投资和群立服务等为子公司,上海群立、浙江群立和北京群立等为分公司的集团架构,同时以集团部门领导和各分子个公司领导形成了一个稳固的高层领导集团。

其次,对集团未来的发展方向进行了讨论,在目前传统IT分销、视频会议、系统集成、软件开发、移动互联网和项目投资等领

域,建立起以“客户为中心”新的服务体系,同时在此基础上,推出群立自己的IT服务品牌——群立优势服务。群立“优势服务”品牌将做为集团未来的发展重要方向,要求所有高层、中层管理团队全力以赴一起参与,共谋发展。该项目由李剑负责,副总裁戎霄分管。从现在开始,先从上海试点,找到好的切入点,积累经验,找到好的赢利模式,制定出相应的标准,完成业务的支撑体系。要求南京和杭州各公司积极配合,通过半年的积累,将群立服务品牌推向华东地区,在未来2-3年内推向全国市场,成为国内知名的IT服务品牌。

在完成了新的集团架构,明确了发展方向以后,接下来就是各位老总带领团队努力去实现目标,最后,还就对集团的一些重大事项和投资项目进行了讨论,并最终形成了决议。

(刘丽媛)

江苏群立时代 IBM 动态基础架构用户巡展在宁召开

本报讯 2009年10月30日,江苏群立时代科技发展有限公司与IBM公司合作,在南京黄埔大酒店举办了一场“江苏群立时代*IBM动态基础架构用户巡展”活动,本次会议邀请到了省内多家著名企业负责人及相关政府部门的领导,大家通过讲师对IBM低端小机及存储系列产品的介绍有了深入的了解,并对最新技术进行了研讨。

会上,群立集团董事长助理程华军先生首先致辞,并对集团做了简单介绍,并对大家的到来表示了热切的欢迎。

随后由IBM工程师为大家介绍了IBM小型机及存储产品的性能,让大家了解到最新的技术及在日常工作中对我们的帮助。

之后,群立集团工程师为大



家介绍了IBM小型机及存储产品的相关解决方案,使大家了解到群立集团业务的多样性,并且拥有足够的实力为我们的客户带来优质全面的服务。

最后,大家通过与讲师面对面的交流与讨论,对产品及技术上的实际运用有了切身的体会,会议在一片热烈的讨论声中结束。

(陈青青)

群立集团优势服务连续两次电话会议

本报讯 近日,群立集团针对“IT资源整合服务”优势服务,连续召开两次电话会议,会议由李剑主持,集团领导参加了此次会议,并根据群立及社会现状提出具体方案。

此次的电话会议明确会议中明确,“IT资源整合服务”将是群立近期以及未来的发展趋势,这项服务介在群立时代、群立世纪、群立世纪系统集成、群立现代、群立软件等IT企业发展的基础上,

依托IBM、联想、HP、SUN、H3C、POLYCOM等国际知名IT企业的产品与服务,为广大的客户提供标准维保,定制服务,资产管理,设备租赁、报废处理、资源交换等IT资源整合的解决方案。对于有再利用价值的产品,将使客户从旧产品的回收中获得收益,对于报废产品,群立进行符合国家环保标准的处理,切实履行企业社会责任,保护自然环境。

据悉,“IT资源整合服务”具

有“一站式”的便捷特点,群立将安排专属的服务人员,为商业客户提供包括IT硬件采购、咨询、回收在内的IT产品生命周期端到端的服务解决方案。同时,群立集团秉持对所生产的产品全程负责的理念,对于产品生命周期结束的产品,提供全面的产品回收服务,致力于打造绿色价值链。

(梅颂)

本报讯 近日从集团有关部门得到消息,将举行集团2009年发展的十件大事征集和评选活动。2009年是群立集团在国际金融危机的影响下,迎难而上,把危机变机遇,成功实现快速发展的一年。这一年中,发生了很多促进集团大发展的一些大事件,如:取得计算机系统集成三级资质、群立时代通过“双软”认定、投资公司、系统集成公司和软件公司的成立、浙江公司取得骄人业绩、现代公司实现业务翻番、集团完成全新架构、推出群立“优势服务”等等。

按照活动要求,请各公司把自己公司在09年发展中的一些大事件整理出来,汇总到集团,集团有关部门把所有公司的事件与集团发生的一些重大事件汇总整理成条目,在下一期的《群立风采》中把候选的几十个条目刊登出来,请全体员工投票选出自己心目中的集团2009年发展的十件大事,将按照候选条目得票的多少产生出2009年发展事件大事,并对选择正确率高的同事进行表彰。本次征集评选活动主要目的是让大家回顾总结2009年的工作,让大家一起来关注集团的发展,与大家一道来分享集团在09年取得优异成绩的喜悦,激励大家在2010年做得更好,集团取得更大更辉煌的成就。

大事件征集联系人:刘丽媛

电话:025-84660600

邮箱:liuliyan@qunlittimes.com

(刘丽媛)

群立集团2009年发展十件大事征集评选活动开始

本报讯 时近年底,公司业务不断,市场部、财务部连续加班,室外温度虽已经在零下摄氏度,但公司里却热火朝天,与窗外的景象有了很大的对比。

群立集团近期也是市场活动不断,一连举办3场产品展览及客户研讨会等相关活动,在展现公司产品性能及优势的同时,也体现了公司的雄厚实力及市场价值。

2009年,群立集团相继成立江苏群立世纪系统集成有限公司、江苏群立世纪投资发展有限公司、南京群立年代软件有限公司3家子公司,在公司原有业务上有了质的飞跃。从起先单分分销的领域,经过十多年的积淀,慢慢朝着客户方向发展。如今,在分销、客户、系统集成、软件、投资等多个领域均有涉足,也让公司的员工对公司充满了信心。

2010年,公司全体员工也纷纷表达了心愿,希望在公司给予这么优越的平台上,尽情发挥各自的能力,努力提升自我,与公司的脚步同行。

(齐燕君)

群立集团举办产品展览及客户研讨会





对我们技术的认可 就是对群立的肯定

加入群立已经 2 年多的时间了，公司里有很多为群立付出十几年的老员工，与他们相比，我还只是个新人。我在学校学的专业是电子商务，但我们从事的主要工作却最需要计算机的知识。从上班的第一天，我就知道这对我来说就是一个。

新的挑战，我只有不断的学习提高，自己的专业技能才能全面发展。

俗话说：“读万卷书，行万里路。行万里路，还需要名师指路。”的确，来到群立之后我才感受到这句话的真正的含义。在这里我

们得到了像王鹏、王凯、王东升、胡伟这样的好领导为我们指引道路，他们用自己的奋斗历程来指引我们前进的方向，警惕着我们成为像他们技术业务一样出色的人。所以，为了达成目标，下班后，我会找来一些有关这些方面的专业书籍，针对我们的系统进行针对性的学习，同时还经常请师父们“现身说法”，总算功夫不负有心人，经过一点时间的“恶补”，我的专业知识和专业技能都有了很大的提高。

技术部是公司负责售前售后的辅助部门，虽然不是冲锋陷阵

的一线队员，但是自身的担子也是很重的，平常和客户接触频繁，我们的技术水平很多时候直接影响着客户的使用情况。我们技术部的每一位小伙子都明白客户对于我们的认可，就是对群立的肯定。所以我们丝毫不敢怠慢学习的步伐，因为我的停滞不前，对于公司来说就是退步了。

我的成长和进步，归功于我所在的大家庭，公司给予我们这么好的发展平台。2010 年是全新的一年，也是自我挑战的一年。我决心每一天都要有进步，我要已经出发了……
(张成)

梦想从这里起航

人生总会有着无数个起点，从第一次学会站立到第一次开口说话，从第一次进入校园到第一次领到薪水。起点总是在我们的记忆中有意无意地回放。而今天，这个起点，是事业的开始，也是人生转折的来临。

走进群立，通过初步的学习与培训，我开始了紧张而忙碌的工作。每天的工作新鲜而充实，面对着新的环境，需要学习与掌



握的东西很多。每完成一项工作都是一次经验的积累与知识的巩固。同时这也使我领悟到在 IT 行业知识的更新速度日新月异，快速应变，持续创新是立足之本。

新鲜体验，感受亲情

踏入这个新环境，公司给了我很多机会去接触，去了解一些以前未曾尝试过的新体验和新挑战。公司的前辈们给了我很大的鼓励与指导，在有些任务和机器我无法解决具体的问题上，同事们都会耐心的一步一步的讲解给我听，有的时候在我没有具体工作安排的同时，他们都会把我就带上，让我在一旁学习，他们丝毫没有老员工的架子，反而

把我当做小徒弟一样，一点点教会我。这点让我这个还没有毕业的大学生来说，很是感动。

展望未来，我心飞扬

群立这是一个意义非凡的起点，是自己从学校迈向社会的出发港。作为在群立实习的一份子，我为自己能加入这样一个充满活力的团队而骄傲。希望可以顺利转正，对于未来，我满怀期待。相信在秉承着公司追求卓越，不断领先的精神，群立的步伐会越跨越远，将成功的脚步踏遍全国的每寸土地。也许今天我不能预测自己的目的地，但是我能够看到自己，从这里启航，义无反顾地驶向成功的远方！

(何志坚)

自信

“自信”这两个看似简单的字，对我们来讲是无比的重要，“自信”的人最有气质，这句话可不是说说而已的，有“自信”的人不但他们心里有“自信”，连他们的脸上都写着“自信”两个字，“自信”是成功的秘笈，人们常说当你想去做好一件事的时候，如果你有“自信”就成功了一半，可想而知，它在我们生活中的份量有多么的重。

当“自信”在我脑海中出现时，我就想到一个人——李阳，李阳疯狂英语，是我们再熟悉不过的了，在学校的时候每天早上都大声的喊着“assuredness”，李阳他是一普通家里的小孩，他中学的学习状况很不理想，因此，他变得非常内向。在他读初三时，

他到医院去治疗鼻炎，医生放好电疗工具后，离开了，不巧设备漏电，他感到钻心地疼，可就是憋着不喊，后来脸上留下了伤疤。高三期间，他几度因失去学习的信心而萌生退学的念头。他清楚地记得，对于长大后希望从事的工作，自己的愿望是：“要作不需要和人打交道的行业”。在父母的帮助下，勉强考入兰州大学工程力学系学习。进入大学后，他仍然是班上的后进生，上大学二年级的时候，就有 13 门功课不及格，多次需要补考才能继续上学，他自己内心里感到丢人极了，后来他决心以英语为突破口，天天跑到校园空旷处去大声喊英语，还想出两个办法督促自己坚持下去：一是告诉很多同学自己要每天坚持学英语、喊英

语；另外，邀请班内学习最认真的一位同学陪他一起大喊英语。四个多月后，他发现自己可以复述 10 多本英文原版书，背熟了大量四级考题，听说能力都得到了大大的提高。

从李阳这个故事，我们就知道“自信”对一个人来说是多么的重要，李阳他用自己的“自信”每天大声读英语，不在乎别人的眼光去看自己，努力的突破自己，去完成自己追求的事情。在我们生活中也一样，就算你是真的比不上别人，可是你有“自信”，这个是何任何人都打败不了的。只有满怀“自信”的人，才能在任何地方都怀有“自信”，让自己的生活都着充满希望。

(杨园)

甲型 H1N1 相信大家并不陌生 - 又称猪流感，甲型 H1N1 流感患病人数趋势日趋严重。上海地区也出现过疑似病例，由于季节转换天气变冷等因素公司里也有多名同事患了感冒。为了预防甲型流感，预防感冒，谨防感冒对公司日常经营带来的影响。近期，公司老总决定宣传以体育运动来预防感冒和甲型流感，提高大家的身体素质，开展组织体育运动。让每个部门经理通知自己的组员积极参加到当中来。

12 月 4 日，星期 5 下午 6 点。上海群立公司全体员工在老总的带领下来到了上海国际体操馆，组织了一场别开生面的羽毛球运动会。在球场上每位同事都纷纷拿起了羽毛球拍，在场上同事们积极参与到其中，个个都打的满汗淋漓，并且老总自己也和员工一起打起了比赛，场上气氛变的非常紧张，愉快。

会后第二天，每个部门反馈下来都非常的好，觉得这场运动会开的非常有意义，使大家有机会充分锻炼了自己好久没有锻炼的身体，在抗击 H1N1 也起到了预防性的措施。并且希望在今后公司多举办一点体育活动。只有多积极参加运动，才能真正的与 H1N1，感冒等疾病隔离。
(上海群立 张丰)



我相信，我们就是明天！

那是 2000 年的春天，一场席卷神州大地的瘟疫悄然来临。刚刚跨进新世纪的中国面临着严峻的考验。举国震惊，共抗“非典”。最后当然是以我们的胜利而告终，但是我们没法忘记一个个生命的消逝，一个个家庭的破碎。“非典”像一个烧红的烙铁深深的印入了我们每一个人的心中留下了不可磨灭的印记。。。。。

转眼间已过去了十个年头，这次全球迎来了一场灾难——H1N1，猪流感。瞬间全球惊惶，处处都在防范，处处都在抵抗。在灾难面前人类永远是昂首面对，阔步向前。

我们在公司老总的带领下一步一步走向强大，一步一步走向辉煌。老总总是那种敢在逆流行舟，不怕风雨永往直前的人。公司采取了各种积极有效的方式抗击流感，老总总是带领我们进行各种积极健康的活动。比如说羽毛球。我感觉运动的方式以及种类并不重要。重要的是老总和全体员工的这种精神，在困难面前，我们总是勇敢面对。流感固然强大，但是我们的意志，我们的科学技术更加强大。我们的意志我们的科学都会战胜它！在对抗流感的过程中，我们的思想更

加坚固，我们的意志更加坚定，我们的心态更加坚强。在老总的带领下我们不仅锻炼了身体，了解了预防流感的知识，更重要的是使我们公司的面貌有了很大的变化，大家变得积极向上，大家的关系变得更加融洽。一种久违的家的感觉涌上心头，想起了远方的父母，想起了远方的亲人。公司里的很多人都和我一样带着一腔热血和满肚的抱负来到了这个拥有东方明珠美誉的城市，有压力，也有动力。我相信在老总的带领下，我们必将克服一个一个困难，攀上一座座高峰。

我们的公司虽然还很年轻，但是年轻说明她朝气蓬勃，年轻说明她前途无量。

后起之秀是可赞的，
后起之秀是可敬的，
后起之秀是可畏的！

即使最雄伟的高山，她的顶峰也都是勇者；即使最辽阔的大海，她的尽头也都是水手。流感只是我们遇到的无数困难中的一个，面对困难永远是强者说话。公司的事业也是如此，相信在我们老总的带领下我们必将会穷海之涯，涉山之险。扬必胜之风帆，济渺渺之沧海。

(胡佳)



锻炼身体与意志，

携手预防 H1N1



动起来 更精彩

——宝利通 2009 年年会小记



2009 年 12 月 30 日，宝利通在北京举行了“动起来，更精彩——宝利通中国 2009 年合作伙伴答谢宴会”。宴会上宝利通对 09 年各位合作伙伴的支持表示了感谢，并表示将与大家一起为 10 年的工作共同努力。

宴会上，宝利通还与各家合作伙伴一起呈现了一台丰富多彩的文艺演出。大家都拿出了精彩的节目进行 PK，晚会的气氛也一次一次推向高潮。

江苏群立现代也带来了小品《节目策划》，由公司销售、后勤部门组成的表演团队表现突出，赢得了现场的阵阵掌声和欢笑声。

晚宴在一片祝福声中结束。（宝同）

青海高原上的群立先锋

——写在青海高检项目实施完毕

2009 年 12 月，青海高检视频会议项目实施完毕。这次项目实施克服了种种困难，完成了很多不可能完成的任务。群立现代的技术工程师们用自己的努力，赢得了用户的认可和钦佩。

• 120 小时，近 40 个点，走遍整个青海省

为了让用户在最短时间内拿到设备，建立完毕整个视频会议系统，群立现代派出了 4 名工程师，足迹踏遍整个青海省，在 120 个小时之内，完成了近 40 个点的设备安装。这 40 个点中，有海拔达到 4600 米的茫崖，有距离西宁最远的玛多，工程师宣亮、王攀甚至最多连续乘车 16 个小时达到一个会议点，就为了能及时为用户安装上设备。此外，售后经理唐飞、毛相军 2 天时间内走了 1200 公里，为这个项目的顺利实施付出了艰辛的汗水。

• 高原，寒冷，实施环境简陋

平均气温零下 19 度，高原缺氧恶劣天气，实施环境的简陋并没有阻挡工程师们的工作热情。有的工程师甚至因为不适应这种气候，出现了高原反应，但为了能保质保量的完成实施，稍事休息后又投入了紧张的工作。工程师们本着认真负责的态度，并没有简单的安装完就结束，而是针对用户操作基础薄弱，对用户进行了详细



的培训，确保每个用户都能顺利操作应用。

• 专业，负责的工作态度感动了用户

这么短的时间，这么恶劣的环境，这么多的会议点，工程师们用自己的努力创造了一个又一个的奇迹。高效率的工作方式，专业精通的技能为他们完成任务打下了坚实的基础。同时他们发扬的拼搏精神更是赢得了用户的赞许和钦佩，也激励着公司其他同事们努力向前。

虽然项目的全过程充满了困难，但我们还是完成了这个貌似不可能完成的任务。在此，谨以本文献给那些在青海高检项目中坚持不懈的工作者，以表达崇敬之情，并希望对后来者有所借鉴和启示。（张静）



台企视频会议推广会

2009 年 12 月 8 日，针对东莞地区的台资企业，江苏群立现代携手宝利通、当地的合作伙伴易纬网共同举行了“企业视频会议应用推广会”，得到了当地企业的欢迎。

会上，宝利通针对这些中小企业的用户，推出了实用的视频会议应用模式。这些应用让到场用户感受到了平时会议的真实使用环境，对宝利通的产品也有了一个切实的体验。（小静）



展示讲解。



会议现场。



互动交流。



实际操作。

群立现代 2009 年区域总结

之一

华东区年度总结

回顾 2009 年,对于我来说是在工作生涯中全新的一年,从外企到民企,从软件到硬件,从销售到团队的建设和管理,所有的一切都是全新的挑战。在这一年中集团的领导,公司后台支持部门的同事,以及华东区销售团队中的每一位成员,都给予了我极大的支持和帮助。

2009 年整个华东区还处于磨合期,无论是销售还是我都随着时间的推移,随着项目的进展在彼此了解,彼此融合,使得我们的团队成为一个整体,去共同面对挑战。

华东作为全国的经济发达地区,历来是每个厂家竞争最为激烈的区域,通过 2009 年一年的工作,我们对于区域内各厂家态势和格局有了具体的了解;同时与其他总代也逐渐建立起了的良好沟通。2009 年华东的销售队伍也基本建设完成,形成了一个 8 人的大团队,使得在区域内的覆盖率达到厂家的要求。

2010 年华东销售团队将迎接更大的挑战,我们的团队在自身建设方面要不断提高和完善,同时将行业拓展和渠道建设这两方面的工作认真的分解到日常工作中,从而打下在各个区域内的业务基础;而在自身的销售能力上还需不断提升,加强对于区域内销售信息的把握和推进,加强与合作伙伴的拓展和维护,从而建立起各个区域内的业务网。

辞旧迎新,在岁末之际,此刻我代表华东销售团队对一直以来关心和帮助我们的集团领导表示致敬!由衷的感谢支持我们的各位同仁!同时我衷心的感谢我的团队在这一年里互相支持,共同奋斗!并且希望在 2010 年里我们团队风雨同舟,不畏艰难,共创佳绩!最后衷心的祝愿群立的事业蒸蒸日上!鹏程万里!衷心的祝愿我们每一位群立人在新的一年里身体健康!万事如意!

华东区销售总监 张曙东

西北区年度总结

09 年,西北团队在集团领导的帮助指导下,通过全体人员的努力,顺利完成了公司布置的任务,并在部分区域的行业中有了重大突破。通过青海检察院、宁夏石嘴山交警、宁煤集团等有影响力的项目,我们在区域市场树立了群立的地位,同时也增强了整个团队的信心。虽然西北团队现在还存在着很多的问题,但我们有信心在 2010 年将区域工作做的更好。

09 年我们整个团队也逐步完善和成熟起来。新疆因客观原因对项目进展和市场推广有了一些影响,但区域销售面对重重困难,仍然保持积极热情

的工作态度,在渠道拓展工作上有了长足的进步。陕西区域通过行业梳理等基础工作,已经开始介入邮政、水利等相关行业。同时,我们在宁夏、青海等省份有了很大的突破。除了拿下了一些重大的项目外,还拥有自己的核心渠道,并且在行业项目的运筹上也有一定的成绩。

09 年取得的成绩已经成为过去,我们一定会吸取成功经验,找出工作中还存在的问题,拿出解决办法,将 2010 年的工作做的更好。

西北区销售总监 李威俊

西南区年度工作总结

不知不觉 2009 年即将和我们挥手告别,09 年是西南区全体同仁共同走过的不平静的一年,真是感慨良多。09 年初整个西南区压力非常大,公司下达给大区的任务达到了 2000 万,回想 08 年整个区域的数字才 500 万,再加上大区所辖的云南、贵州尚无销售,重庆区域的不成熟,广西区域销售刚刚到位,四川区域刚刚经历了地震的灾难……摆放在我们面前的是一条困难重重且充满挑战和压力的道路。但我们整个区域的同事没有畏惧,任务的增加反而激发了大家无限的斗志,纷纷表示坚决完成公司下达的任务,这也充分表明了西南区的凝聚力和顽强的斗志。

有了集团、公司领导的大力支持以及坚决完成任务的决心、踏踏实实的工作态度、灵活多变的工作技巧,我们的信心更足了。区域的工作展现出来的是一片朝气蓬勃的景象,区域中各销售的工作也在顺利的开展,从年初到年底可以说是捷报频传,随着四川气象、四川水利、西南油田、广西药监、四川航空等高清重大项目的逐一落单,任务也从几乎不可完成逐渐到完成再到超越,这是我们全区域同仁共同努力的成绩,也是和集团、公司领导的关怀、支持分不开的。在 Q4 季度区域总结会上,大家都说只要有公司的支持,有灵活、开阔的工作思路,有充满激情、踏实工作的态度,就一定能完成公司下达的任务。如今我们不仅超额完成了任务,同时也让厂商感受到群立西南区的实力以及在区域行业中群立的知名度。

在 09 年中除了任务顺利的完成,我们的团队建设也有了很大的提高。贵州销售的到位,广西销售的成长,四川、重庆销售的逐渐成熟。特别是四川区域已经成为了公司全国重点市场布局的行政省份,这为我们整个区域起了带头作用和桥头堡的示范效应。在销售体系蓬勃发展的同时,整个大区的技术体系也在项目的不断落单过程中迅速成熟起来,大量的项目给了技术体系很多实践提高的机会,在技术总监周培楠的带领下,区域的三名技术工程师:倪天超、郑翀、张磊落都有长足的进步。特别是倪天超,目前已经能够独当一面,成为了公司的技术骨干,而整个技术团队也逐渐成长起来成为了大区销售团队的支持核心。在一些重大项目上的优异表现得到了厂商的嘉奖以及合作伙伴的一致好评。

站在 2009 年岁末,回忆三年多以来群立现代西南区的发展,真是感慨万千。2006 年底单枪匹马开拓西南市场,整个西南对于群立、对于我来讲完全是陌生的,市场的陌生、人的做事风格的陌生、生活习惯的陌生给我市场的拓展带来了极大的困难。但是无论环境有多艰苦,无论遇到了多大的打击,凭借着一定要拿下西南市场的信念和执着开拓的精神,群立逐渐在西南区域有了自己的立足之点;2007 年,我们凭借创业般的精神和踏实的工作态度,在大家共同努力下我们拿下了群立第一个省级网项目:四川出入境检验检疫局,为群立在西南树立了标杆,虽然当年我们完成的

数字不是很理想,但是也为西南区工作的开展打下了一些基础;2008 年随着人员的不断到位,我们拿下了更多的 Polycom 高清项目,也拿下了更多的重点行业项目,群立在西南区已经凭借自己的努力成为了 Polycom 区域体系里举足轻重的一员,得到了厂商更多的信任;2009 年是我们丰收的一年,随着销售和技术人员的日益成熟,行业、渠道的广泛认可,我们已经在区域竞争中略占先机。

随着三年多的发展,一千零八十多个日日夜夜的辛勤耕耘,我们能得到这样的成绩实属不易,其中有多少的辛酸、多少的汗水……但今天我们收获到了成功的喜悦,只有真正奋斗过的人才能品味出其中的甘甜与欢欣。在此,我要代表西南区全体同仁感谢公司领导,感谢合作伙伴,感谢我们的用户;我也要感谢我们西南区的兄弟们,胜利是属于每个人的,让我们共同为西南区举杯。

雄关漫道征如铁,而今迈步从头越。我们也知道胜利是属于昨天的,放下酒杯,我们披上战袍,拿起武器,投入到新的战斗中去。未来的路依然坎坷,但我们有坚定的信心,信心来自于公司的信任,合作伙伴的配合,用户的支持,团队的努力……有了这些我们还缺什么,缺的就是一个又一个的新的辉煌,让我们一起期待吧,期待明年的今天我们再次一起把酒庆功!

在此也提前恭祝公司全体同仁新年快乐,全家身体健康。

西南区销售总监 潘勇

行业部 09 年销售工作总结

经过行业部全体员工 09 年共同努力,公司的知名度在行业市场上渐渐被客户所认知,在市场拓展上积累了宝贵的销售经验、成功的客户案例及行业渠道资源,同时也为来年行业市场拓展做了较好的铺垫。在销售队伍建设上,通过一年的人员淘汰,队伍趋于稳定,每位销售都积累了自

己的行业客户及代理商资源;我们开拓了合作伙伴近二十家。

同时,我们还存在着很多问题,比如在直接客户公关上还是缺乏方法与思路,对代理商依赖较大,客户定位不够稳定,没有严格按照思路开拓最终用户等等。

但我们相信有了 09 年的铺垫,

明年我们会不断改进工作方法,做到主动高效的沟通,发挥特长,改进不足。在公司领导的关怀、其他部门的协助、部门同事的共同努力下,行业部定会有一个长足的进步。

行业部销售总监 李洪波



心灵港湾 新的起航

——群立世纪系统集成总经理 王坤



我是个在中原大地河南长大的孩子,从小我就迷恋一马平川的田野的宽广与博大。我喜欢初夏麦子黄的时候,站在麦田边看那一望无际的麦浪,随着微风吹来,那麦浪像金黄色的海涛潮起潮落。随着时间的推移,我也慢慢的长大。从大学毕业初入社会到结婚生子,再到职场打拼开拓事业,我在陌生的城市中执着的寻找那片属于自己的天空。

人生起伏正如麦浪海洋的潮起潮落,几经磨练,在社会这个浩瀚的海洋中,我终于找到了群立这个我向往的事业的港湾。



寻找港湾

大学毕业那年,我只身来到向往已久的人间天堂——杭州。从最初的基础业务入手,我稳扎稳打、任劳任怨,我坚信“宝剑锋自磨砺出、梅花香自苦寒来”的古训。最终凭借着勤奋、积极的工作态度,获得了领导的肯定和信任。先后担任6年威达集团杭州分公司经理和3年惠普公司浙江区大客户经理。数年的职场奋斗,虽然事业上小有成就,但是在这些企业中,内心深处总有一种若即若离的孤独感,我一直在苦苦的寻找那个真正属于我的港湾。



邂逅群立

邂逅群立,并非是偶然。早在十年前,我和梅立董事长就结下了不解之缘。这十年,我一直关注着群立的发展,早在几年前我在惠普公司的时候,经常遇到负责南京的同事,我都会关照他们说多支持江苏群立公司,我不知道这句话能帮上多少,但至少我心里在想:梅总、群立和他们的队伍能更好!

经过十多年的艰苦开拓和锐意创新,群立在梅董事长的带领下,从最初的珠江路上一家小小的IBM门面店发展壮大为现在的IT知名企业,在全国设立华北、华东、华南、东北、西北、西南和山东7个大区和23个省市设立办事处,业务覆盖IT硬件及软件产品销售、系统集成、视频会议、IT硬件基础设施服务、软件开发与维护、互联网等六大类。这一个个骄人的业绩,这是一个伟大的团队,正是群立强大的团队战斗力和一路高歌猛进的发展势头深深的吸引着渴望成长的我,经过我多次向梅立董事长提出渴望加入群立团队的意愿的时候,恰逢群立世纪系统集成公司成立,我无比荣幸的成为了新公司的总经理,非常感谢梅董事长对我的信任和器重。

正当我在新的工作岗位上摩拳擦掌准备大干一场的时候,也是刚来公司3个月的时候,我接到老家电话:

父亲心脏病突发被紧急送进了老家的市医院,我不想耽误工作,更不想由于我家里的事情而耽误工作。正当我急得不知所措的时候,公司王媛副总裁和梅林副总裁知道了此事,执意让我父亲到南京军区总院来治病,特别告诉我不要有任何顾虑,梅董事长很快知道后,打电话给我,一定要让我把我父亲接到南京来治疗,还告诉我,这里的医院离公司近,照顾比较方便,当天晚上23点后,我父亲赶到南京军总医院,安排入院,直到凌晨2点左右,梅林副总裁一直陪着我和家人安排登记入院,办理各项手续,还特别关照主任医生要特别关照,那一幕幕都深深的印在我的家人心中。

住院期间公司领导都到医院看望,动手术的时候,医生说病人需要白蛋白药,很难买到,陈度副总裁在百忙之中,到处托人,费尽周折终于买到了。太多太多让我感动的情景,都可以用梅总的一句话概括:“什么时候都不用担心,有我们呢!”这简简单单的“有我们”三个字涵盖了一个公司、一个集体对于员工的悉心关怀,如果说离开惠普来到群立是被梅立董事长的人格魅力所折服,那么这短短三个多月工作和生活上的朝夕相处,使我更坚定我的决定:群立是我的心灵港湾,是我们每一个群立人的心灵港湾!



扬帆起航

群立,更是我人生中新的舞台,新的挑战 and 新的征程。

作为群立世纪系统集成公司的总经理,我深知责任重于一切。我唯有用勤恳工作、以优良业绩来回报梅董事长和我的群立兄弟姐妹们对我的帮助和照顾。以前在惠普与威达都是以分销为主,面对形形色色的供应商以及大中小型客户习惯了单枪匹马作战,虽然也有所业绩与成效,但是想把客户面做大做扎实确实需要团队的力量。

如何让团队每一个人都有成长?让他们每个人发挥最大能力?如何帮助一线销售经理攻下一个个复杂的项目?如何把群立世纪做成优于同行竞争对手,高质量、高标准、服务型的高科技公司?公司元老陈度副总经常针对如何扩大客户面,如何带好团队给了我很多意见,我们经常促膝长谈至深夜,简简单单谈话然让我觉得,虽然面对群立我是个新员工,但是来自方方面面的关照,让我没有理由没有时间怀疑自己的选择!我只有全力以赴,做好我的工作!

2010年对于我和公司来说都是至关重要的一年。我将全力以赴,携手群立同事共同努力,用我们群立人自己的方式,为我们的客户提供最优质的服务,为我们的企业创造最佳的效益和良好的口碑。我真诚的希望也坚信,我和客户部的每位同事都会为群立更好的明天尽自己最大的力量!

祝愿群立在2010年像我们的企业口号一样“卓尔不群,傲然挺立”!

群立明天会更好!





迎着新年的曙光,踏着激荡的歌声,在飒飒冬风,我们迎来了《群立风采》一周年,在过去的一年里,感谢兄弟姐妹以及我们的客户合作伙伴们给予《群立风采》的支持与关爱。作为办刊的编辑,翻着厚厚的内刊,慢慢浏览从去年12月创刊以来《群立风采》的每一篇文章、每一个专栏、甚至是每一幅照片,那种努力付出之后的欣慰和自豪感便会立刻油然而生。的确,任何成功都是一个不断叠加的过程,每一次转型都不是对前一次的简单否定,而是以原有的积累为基础再上一个台阶。就像一个小孩偶然在海边捡到了一个美丽的贝壳,但当他有意识地收集这些贝壳,然后把它们串成一条璀璨夺目的项链,其结果和意义就大不相同了。在以后的日子里,《群立风采》不会辜负大家的期望,不断推陈出新,从形式和内容上再上一个新台阶;围绕群立的发展方向,利用内刊这个平台,为公司服务,为我们的广大客户服务。

——刘丽媛



《群立风采》一岁啦

当2009年的日历悄然翻过最后一页,我们的《群立风采》也迎来了她的一周岁生日。

创刊一周年来,公司管理高层的持续关注与支持给了我们勇气;每期出刊后得到客户的积极评价给了我们信心;来自分公司以及各个部门越来越多的稿件给了我们无穷的力量。在此,我们编辑部的所有成员向群立总部以及远在各个办事处的兄弟姐妹们说声:“谢谢!谢谢你们的支持!”

我这位天平座的编辑骨子里其实是个很恋旧的人,我喜

欢翻阅印刷精美的纸质版《群立风采》,从淡淡的墨香中感受群立跳跃的脉动,回味每一期稿件的背后那一件件有趣的故事。还记得创刊初期,由于我们几个小编都不是新闻专业出身,面对如何采集以及捕捉新闻要点都一片茫然无从着笔,华君主编把我们采编的稿子不厌其烦一遍遍的修改,从他修改的每一篇的稿件中我们理解了写作技巧,也从而更加体会到“群立”从珠江路一家小小的IBM门面店发展成目前在全国各大省市设有三十余个办事处,这十年长

路鲜为人知的发展历程。还记得有一次,《群立风采》的第9期固定板块“群立人”我们选定了集团的戎霄副总作为采访对象,由于戎总工作繁忙,迟迟没有给我这个小编约稿的机会,于是我们每天上班准时准点给戎总发邮件、发信息提醒他,终于,在我的糖衣炮弹的“威逼利诱”下,戎总的大作问世,事后,戎总还经常把这个事情作为茶余饭后的小笑话,他说想知道咱们集团的员工敬不敬业?看看《群立风采》的编辑们的精神就知道啊,那是相当敬业啊!!

本期已经是《群立风采》的第12期,作为编辑的我由衷地为群立这个大家庭感到骄傲。刚满周岁的《群立风采》还有着许多缺点与不足,希望大家给予更多的支持和宝贵的建议,因为你们的关注就是对我们最好的鼓励!

祝《群立风采》越办越好!祝所有的兄弟姐妹们新年快乐!工作顺利!

有一种情感叫责任,有一种行动叫突破,有一种速度叫

跨越,有一种追求叫稳健,还有一种阅读叫分享!2010年,我们将继续以责任重于一切要求自己,用跨越的步伐前进,以稳健的姿态展现给读者。我们脚踏实地、富有激情、创意无限,我们是一群力争做好平凡事的快乐编辑。 (刘丽媛)



让我们在坚持与感动中并行

——写在《群立风采》一周年



周年一瞬,弹指一挥。《群立风采》创刊一周年了!在这笔墨耕耘的日子里,我们虽是半路出家,却也积极地向优秀的企业报刊学习,因为我们深知自己身上背负的责任和任务。

群立现代作为群立集团下属的子公司,实行的是全国性分散办公模式,平时大

家都没有机会见面,企业文化宣传、传递一直都是公司的难题。而《群立风采》的诞生帮助了外地的员工了解公司动态,及时分享成功喜悦,更是大家相互交流沟通的平台。

为了将报纸办的更好,我们一直努力着。从版面的设计、图文的选配,文字斟酌等各方面不断进行改进,同时,我们还开设了很多优秀的栏目,比如“群立人”、“背后的故事”等,体现了群立独特而深邃的文化底蕴。

一年来,《群立风采》一直传递着企业发展的方针和策

略,塑造先进典型人物,引导大家树立正确的价值观,激励群立人在创业路上攻坚克难,艰苦奋斗等方面做了积极的探索。写自家人,读自家报,知自家事。《群立风采》记载的是群立人敢于梦想,奋勇争先的拼搏精神,只争朝夕,快速前行的斑斓岁月,开拓创新,坚持不懈的创业轨迹。

回首这一年的《群立风采》,我思绪万千。正是在领导和同事们的呵护下,在数不清的琐屑和反复中,殚精竭虑地雕琢,形成了自己的办报风格。

传递奋斗的声音,让更多的人参与,将报纸办成我们形象的代表,这是我为之努力的目标,也祝福《群立风采》越来越好。

(张静)

一周年感言

转眼间,我们已经跨入了2010年了,我们的《群立风采》也跨入了创刊一周年了。

一年前,内刊刚刚创办,对于自己而言,完全没有经验,其他同事也是一片茫然,可是,刊物开始成为公司的一种宣传形式,一种形象的代表,我们必须要做好;每天加班加点的去做,去写稿子,写了改改了再写,把创刊号就这样办了出来,当手上拿着鲜亮的铜版纸时候,内心充斥的满足感是别人无法体会的。有了一期的经验,后面的工作也就容易了许多,一期期也越办越好,公司的客户经常反馈回来一些友善的建议和意见,我们都能够虚心的接受,并努力改进,客户对我们《群立风采》的好评也越来越多。

做了一年的内刊编辑,感触良多,一年来,见证了《群立风采》的创办,见证了他的成长,见证着他的欣欣向荣,内心里是那种无法言语的自豪和骄傲,每一期,自己都努力的去写稿件,去搜集素材,经常手上拿着稿件左右取舍不下,为此而焦头烂额,但是这又是一种奇妙的感觉。刊物出版后,那种满足感一直深深的吸引我去为这份工作而努力,所以,对已经一周岁的《群立风采》,我充满信心,相信他会越办越好,越办越充满风采!

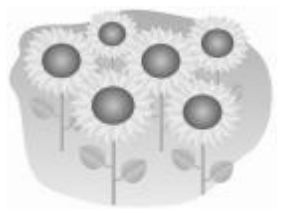
(陈青青)





有时候，美就这么简单

·刘艳



有时候，美就这么简单。
只是我们少了品茶的时间，
少了那闭目养心的雅兴。
无暇享受，
真正属于自己的幸福！

有时候，美就这么简单。
天很蓝，空气很新鲜。
只是困顿的我们，
缺乏了激情，
缺乏了勇气，
从钢筋水泥的大厦中
走出来！

有时候，美就这么简单。
绿色在我们的世界，
越来越遥远。
有的只是温室的花草
在不争气的对我们嘲笑。

有时候，美就这么简单。
而更多的时间里我们在自己
折磨自己，
学会了沮丧，
拣起了落寞。
抛弃了原本的自信
和要飞天的冲动，
只有在夜深时，
睡梦中听听灵魂深处无助
的幽怨。

有时候，美就这么简单。
真正的照顾下自己，
关心下朋友
学着对生活微笑，
生命才精彩起来！
有时候，美就这么简单。
祝福与被祝福
在这个世界
都是最美的语言
因为朋友们真诚的心
全含在祝福声里面

有时候，美就这么简单。
静静的思考
在独行的黑夜中
点一盏心灯
驱散所有的阴霾
有时候，美就这么简单。
在冬雪中散步
在夏雨中走来
在深秋时看枫
在春季万物复苏的大草原
尽情的奔跑撒欢

有时候，美就这么简单。
什么也不说，
什么也不写，
坐看现在，放眼未来！



过年



和很多人一样，我也觉得大家对过年没有太大感觉了；和很多人一样，我也会时常怀念儿时过年的时光。怀念，并不是因为觉得那时过年有很多美好，可能只是一种怀旧的情愫而已。

儿时的过年时光对于我来说，总是盘旋在我脑海，那时的年味十足。所谓的年味都体现在过年前一个月就开始的忙忙碌碌中。虽然年龄不大，可我却得和大人一起为过年忙碌着。父亲是一个非常粗心的人，他不会做这些琐碎的事，弟弟还小，作为老大，繁重的劳动自然而然就落在我和母亲的肩头。过年了要忙年货。那时的年货全都是自己家里亲手制作的。蒸米糕，蒸馒头，做汤圆，样样都是细活，说起来简单，做起来却是一道道程序，有的要用平板车把东西拉到磨坊磨成粉再开始着手做，有的甚至就是推着石磨一点点磨出来的，繁琐而又复杂。我就这样跟母亲后面忙碌着，做起了她的小助手，起早贪黑，直到大年三十才能忙完了所有活，然后再忙着炸丸子，炒花生。

三十晚上除夕夜，一家人围坐包饺子，其实主要是我和我妈在忙活。印象最深的是那时包饺子，我经常把饺子包的鼓鼓的，尽往里面塞馅，为此，妈妈都不知道说过我多少回了，而今，我依旧把馄饨或是饺子做的胖胖的，而我们会做一个特别的饺子，看看一家人到底谁吃到了，那个人会有得到奖励，我经常会和弟弟抢

着吃，那时的时光总是快乐而短暂着。

过年还有件快乐的事，那就是大年初一去串门拜年，能讨回很多零食吃，什么油条啊，糖果啊，瓜子啊，花生啊，能吃到这些平时吃不到的东西，这就是过年最大的乐趣。家里穷，过年是穿不上新衣服的，所以直到现在，我对过年穿新衣服都没有什么概念。那时要是拿到压岁钱，那更是件高兴的事。

现在想想，虽然同是过年。但比起那时，现在过年简直就像在天堂里一样舒服。可为什么我们总是觉得年味淡了，找不到原来的感觉了呢？可能是我们的心淡漠了吧。物质的富裕，提高了我们的生活；忙碌的节奏，扰乱了我们心境。我们耐不住寂寞，也受不了忙碌。太忙了，我们会抱怨太累；太闲了，我们会觉得太无聊。我们物质上什么都有了，到头来却发现心里是空的。不知道这不算是一种悲哀。

也许是自己小时候过年总是有很多的难忘，所以现在过年味道虽浓，但我依然很珍惜很享受这种感觉。每天可以自由支配自己的时间，自由支配自己的心情，这是多么好的享受啊。不管别人怎样，年味儿是自己过出来的。享受假期的快乐，留一份闲心，有一份静心，多一点精心，加一点热心，照样可以过一个身心享受的春节。

（倪云云）

一份感恩的心

父母对于儿女是世界上最无私的爱。这个世界上正是因为有了亲情才会让人们对生活充满了希望，所以在我们得到这些的时候请怀着一份感恩的心感谢所有给予自己的亲人和朋友。

从一个呱呱坠地的婴儿到成年，我们首先要感谢父母给了我们生命，更要牢记无数个春夏秋冬是他们在呵护着让我们健康的成长；不管贫穷或富贵他们把世上最美好、最珍贵的东西毫无保留的全给了我们。这是全心全意的付出，所有的心血和爱只为儿女们能平平安安的长大，快快乐乐的生活。所以我们要珍惜，珍惜自己的生命要让自己健康；我们要乐观的面对一切，面对困难和失意请给自己勇气向前走、向前看付出了会有回报。

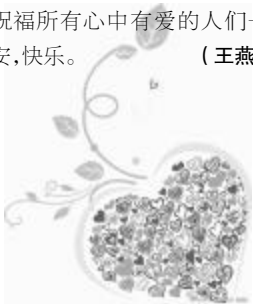
过年了！我们的父母又增添了许些的银发。岁月匆匆而过如今我

们已长大成人，工作忙碌的我们在节假日也不能回家陪伴他们。还记得元旦那天妈妈给我打了电话，看着别人家的儿女都回家和家人团圆，我们家的孩子没回家心里很难过，也很想我们。别家放炮竹欢笑一片，我们家就显得冷冷清清。听着妈妈想念的话语，我眼泪再也忍不住流了下来。

在这个感恩的日子里给自己一份心情，去体会这些爱带给自己的温暖。心中饱含感恩的心常回家看看，常陪伴父母。

祝福所有心中有爱的人们一生平安，快乐。

（王燕）



带你了解古老的南京之：

总统府

总统府，位于南京长江路 292 号，迄今已有 600 多年的历史。

明朝初年，这里曾是归德侯府和汉王府；清朝为江南总督署、两江总督署，也是江宁织造府的一部分。清康熙、乾隆皇帝下江南时，均以此为“行宫”。

太平天国时期，洪秀全在此兴建了规模宏大的天朝宫殿。后曾国藩又在此处重建两江总督署，林则徐、李鸿章、刘坤一、沈葆楨、左宗棠、张之洞、端方等清廷重臣均任过两江总督。

1912 年 1 月 1 日，孙中山在这里就任中华民国临时大总统；以后的 15 年间，先后作为江苏都督府、副总统府等机构；1927 年国民政府成立，又成为国民政府机关。1937 年 12 月南京沦陷后，先后成为日军机关和汪伪政权的办公处。

1949 年 4 月 23 日南京解放。24 日，中国人民解放军占领总统府。

解放后，总统府一直作为办公场所。1998 年，在总统府旧址筹建南京中国近代史遗址博物馆。经过精心的规划和多年的恢复建设，逐步形成今天的规模。

总统府景区占地面积 9 万平方米。共分三个参观区域：中区（中轴线）主要有国民政府、总统府及所属机构等；西区有孙中山临时大总统办公室、秘书处、西花园以及参谋本部等；东区主要有行政院、陶林二公祠、马厩和东花园等。在三个参观区域中，又分布着民国、太平天国、清两江总督署史料和复原陈列。

今天，总统府正以其诸多保存完好的近代中西建筑遗存，国内独一无二且厚重的民国历史文化氛围，珍贵的文物和史料，风景优美的自然环境，热情地欢迎来自海内外的嘉宾。

（陈青青）

